

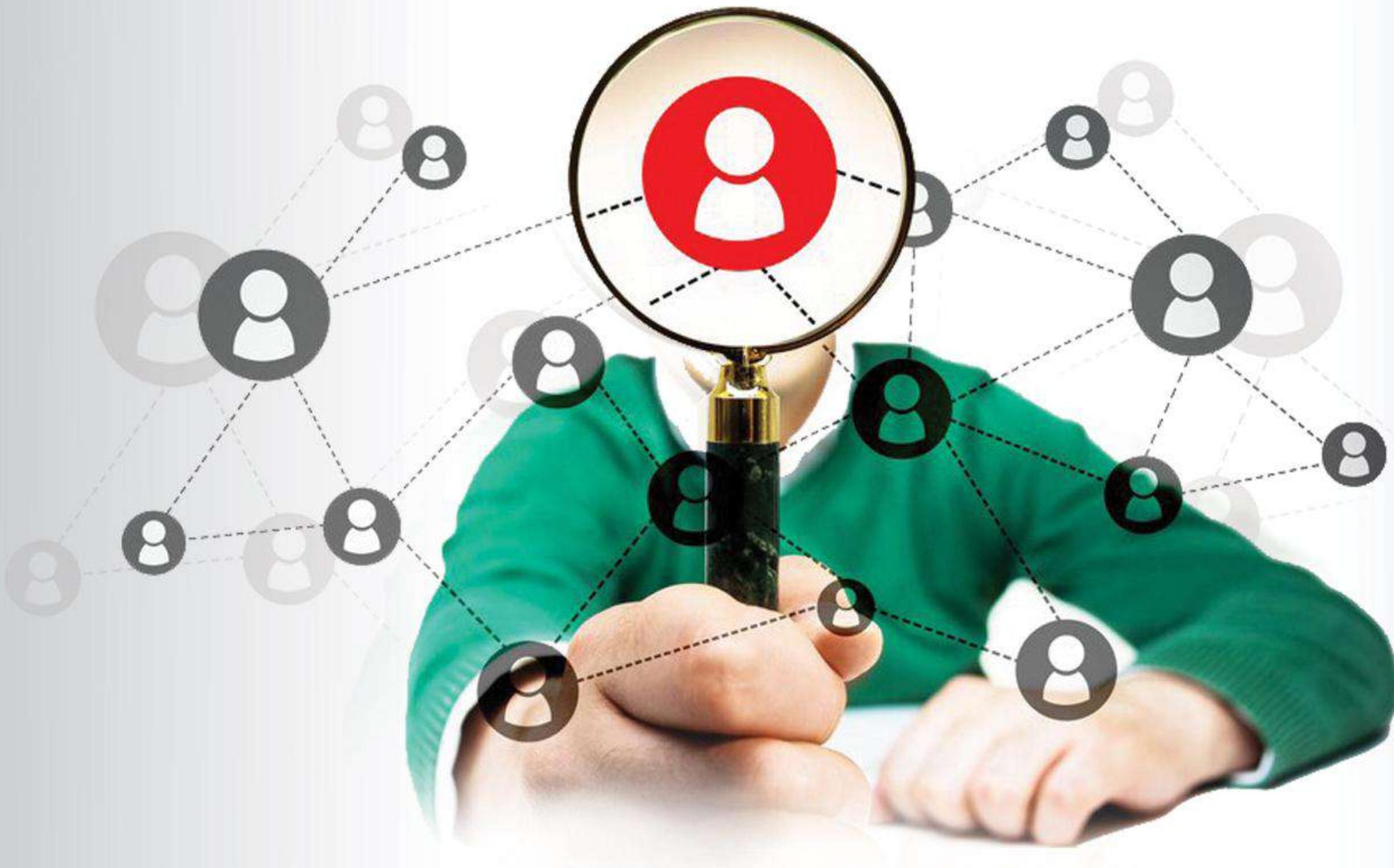


ماهnamه تخصصی ترویجی ارتباطات و روابط عمومی راهبرد پویش رستا

Aug/Sep 2024

سال نخست - شماره ۹ - شهریور ۱۴۰۳

Specialized monthly magazine for promotion of communication and public relations



نیروی انسانی پرتوان،
لازمه‌ی روابط عمومی قوی

محمد سهرابی



نقش، جایگاه و اهمیت پژوهش و افکارسننجی
در روابط عمومی و تأثیر آن بر موقعیت روابط عمومی ها

حامد کاظم زاده خوشی

از «روابط خصوصی»
تا «روابط عمومی»

دکتر مهدی یاراحمدی



شاخص های
انتخاب مدیران روابط عمومی

دکتر فاطمه کواشی

روابط عمومی موفق و
تقویت بهره وری سازمانی

نسترن رهذار



راهکارهای نوین پاسخگویی به مخاطبان:
از سامانه های خودکار تا سکو های تعاملی

مجید خلیلی



روابط عمومی؛ پارکینگ مدیران
بدون پست سازمانی نیست!

دکتر سید احسان مصطفی زاده

همراه با آخرین اخبار انتصابات، گزارش ها و مقالات تخصصی حوزه‌ی روابط عمومی کشور

کارگاه آموزشی رایگان:

فرصت‌ها و تهدیدهای پیش روی سازمان‌ها
با محوریت عملکرد روابط عمومی‌ها



مدرس دوره:

دکتر حسن خسروی

* مدرس دانشگاه و مؤلف کتاب روابط عمومی و ارتباطات

حضوری - با ارائه گواهینامه

ثبت نام جهت حضور الزامیست



www.rahbord-pr.ir

چهارشنبه ۴ مهر ۱۴۰۳

ساعت ۸ تا ۱۱

مکان برگزاری: مشهد، بلوار شهید فکوری، شهرک دانش و سلامت
مدیریت اورژانس و فوریتهای پزشکی دانشگاه علوم پزشکی مشهد، طبقه ۱ -

راه ارتباطی: ۰۹۱۵۴۴۳۴۱۳۵

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ

قال الرّضا عليه السلام:

لَا يُسْتَكْمِلُ عَبْدٌ حَقِيقَةً الا يَمَانٌ حَتَّى تَكُونَ فِيهِ خِصَالٌ ثَلَاثٌ: الْتَّفَاقُهُ فِي الدِّينِ، وَ حُسْنُ التَّقْدِيرِ فِي الْمَعِيشَةِ وَ الصَّبْرُ عَلَى الرَّزَايَا.

امام رضا عليه السلام فرموده اند: هیچ بنده ای به کمال حقیقی ایمان نمی رسد،
مگر این که این سه خصلت در او باشد: دین شناسی، اندازه و برنامه ریزی در زندگی، شکیبایی بر سختی ها و ناملایمات.



جوانی تان را قادر بدانید؛ میدان وسیعی در مقابل شماست.

ان شاء الله شصت سال دیگر، هفتاد سال دیگر شما در این دنیا حضور داشته و کار خواهید داشت؛ از این فرصت استفاده کنید؛ برای این فرصت طولانی برنامه ریزی کنید؛ برای این که برنامه ریزی تان درست از آب دربیاید فکر کنید؛ برای این که درست بتوانید فکر کنید با قرآن آشنا شوید، قرآن را بخوانید، تأمل کنید، از کسانی که پیش از شما و بیش از شما تأمل کردند یاد بگیرید.

فهرست

۱/ پیام مدیر مسئول: نحوه‌ی ارزیابی و شاخص‌های انتخاب مدیران روابط عمومی / محمدرضا باقری

۲/ سخن سردبیر: راهبرد، گام به گام تا موفقیت و یادگیری / حسین همدانی گلشن

۳/ شاخص‌های انتخاب مدیران روابط عمومی / دکتر فاطمه کواشی

۴/ روابط عمومی، پارکینگ مدیران بدون پست سازمانی نیست! / دکتر سیداحسان مصطفی زاده

۵/ راهکارهای نوین پاسخگویی به مخاطبان: از سامانه‌های خودکار تا سکوهای تعاملی / مجید خلخالی

مجری:
موسسه‌ی فرهنگی روابط عمومی راهبرد پویش رستا

مدیر مسئول و صاحب امتیاز:
محمد رضا باقری

سردبیر:

حسین همدانی گلشن

رئیس شورای سیاستگذاری:
سید غلامرضا کاظمی دینان

شورای سیاستگذاری:

دکتر افسانه مظفری - دکتر حسین امامی
دکتر حمید صبری - دکتر احمد یحیایی ایله‌ای
استاد محمود اختیاری - دکتر مریم سلیمی
دکتر سید حمید قاسمی - دکتر هادی زمانی
دکتر هادی زارعی - دکتر ناصرالدین اسلامی فرد
دکتر عباس پاکدلیان - دکتر رضا حیدری
دکتر قربانعلی تنگ شیر - دکتر حمید شکری
خانقاہ - شهرام علیپور - امیر خالقی - حسین
شهابی - محمد رضا باقری - دکتر مرتضی
سعادتی - محسن خیرآبادی - حسین
همدانی گلشن - رضا افخمی

شورای اجرایی موسسه‌ی راهبرد:

شیرین مکرم - عفت زارع - مهدی دهقانپور -
رضامقدم - تکتم داوری - سعید امیری - فرزانه
زرمهری

طراحی: آتلیه طراحی موسسه‌ی راهبرد

ویراستاری: استاد محمود اختیاری

مدیر داخلی: شیرین مکرم دری

واحد فناوری اطلاعات IT: مهندس سعید امیری

مسئول امور نمایندگان: رضا افخمی

مشاور حقوقی: سیده وحیده مرتضوی

(وکیل پایه یک دادگستری)

آدرس: مشهد، بلوار قرنی، چهارراه مجد، جنب بانک
پاسارگاد، مجتمع اطمینان، طبقه ششم، واحد ۶۰۴

تلفن: ۰۵۱ - ۳۷۱۲۸۶۹۰

همراه: ۰۹۱۵۴۴۳۴۱۳۵ - ۰۹۱۵۵۰۵۰۶۸۷

امور نمایندگان: ۰۹۱۸۳۵۷۲۲۴۱

امور بازرگانی: ۰۹۱۵۴۴۳۴۱۳۵

پست الکترونیک: RahbordPR@gmail.com

تارنما: www.rahbord-pr.ir

همراهان گرامی:

نشریه‌ی راهبرد برخلاف رویه‌های موجود تلاش دارد تا انعکاس‌دهنده‌ی تمام نظرات علم و فن روابط عمومی و ارتباطات بوده و به عنوان رسانه‌ای فراغیر، محدودیت خاصی را در نظر نمی‌گیرد.
با این حال تمام مقالات و مطالب منتشره در این نشریه، صرف نظرات و استنباط‌های نویسنده‌گان بوده و به عنوان دیدگاه‌های نشریه تلقی نمی‌شود. از همکاران و همراهان محترم درخواست می‌شود، چنانچه نقد یا نظری در این خصوص دارند به منظور آگاهی و تنویر افکار و برداشت‌های مخاطبین اعلام کنند تا در شماره‌های بعدی نشریه انعکاس یابد.



محمد رضا باقری

مدیر مسئول و صاحب امتیاز

ارزیابی این توانایی می‌تواند شامل بررسی تجربیات گذشته آن‌ها در مواجهه با بحران‌ها و نحوه برخورد آن‌ها با این موقعیت‌ها باشد.

۲.۴. خلاقیت و نوآوری

خلاقیت در طراحی کمپین‌های ارتباطی و نوآوری در استفاده از ابزارهای جدید رسانه‌ای از دیگر شاخص‌های مهم است. بررسی پروژه‌های قبلی و موفقیت‌های آن‌ها می‌تواند به ارزیابی این ویژگی کمک کند.

۲.۵. دانش فناوری اطلاعات

در دنیای امروز، آشنایی با فناوری‌های جدید و رسانه‌های اجتماعی یک ضرورت است. مدیر روابط عمومی باید بتواند از این ابزارها به بهترین نحو استفاده کند.

۳. فرآیند ارزیابی

۳.۱. مصاحبه: مصاحبه یکی از روش‌های اصلی برای ارزیابی مهارت‌ها و ویژگی‌های شخصیتی مدیران روابط عمومی است. سوالات باید به گونه‌ای طراحی شوند که توانایی‌ها و تجربیات فرد را به خوبی نشان دهند.

۳.۲. آزمون‌های عملی: برگزاری آزمون‌های عملی مانند نوشتن یک بیانیه مطبوعاتی یا طراحی یک کمپین ارتباطی می‌تواند به ارزیابی توانایی‌های واقعی فرد کمک کند.

۳.۳. بررسی سوابق کاری: بررسی سوابق کاری و دریافت نظرات از کارفرمایان قبلی نیز می‌تواند اطلاعات ارزشمندی درباره عملکرد فرد ارائه دهد.

نتیجه‌گیری

انتخاب یک مدیر روابط عمومی مناسب نیازمند توجه به شاخص‌های متعددی است که در این مقاله بررسی شد. با استفاده از روش‌های ارزیابی جامع و دقیق، سازمان‌ها می‌توانند فردی را انتخاب کنند که به بهترین نحو بتواند اهداف ارتباطی آن‌ها را تحقق بخشد و تصویر مثبتی از سازمان در ذهن عموم ایجاد کند.

پیام مدیر مسئول

نحوه ارزیابی و شاخص‌های انتخاب مدیران روابط عمومی

مقدمه

مدیران روابط عمومی نقش حیاتی در برقراری ارتباط مؤثر بین سازمان و ذینفعان آن دارند. انتخاب یک مدیر روابط عمومی مناسب می‌تواند تأثیر بسزایی بر اعتبار و تصویر سازمان داشته باشد. در این مقاله، به بررسی نحوه ارزیابی و شاخص‌های کلیدی برای انتخاب مدیران روابط عمومی می‌پردازیم.

۱. اهمیت ارزیابی مدیران روابط عمومی

مدیران روابط عمومی باید توانایی برقراری ارتباطات مؤثر، مدیریت بحران، و ایجاد استراتژی‌های ارتباطی را داشته باشند. ارزیابی دقیق این مهارت‌ها می‌تواند به سازمان کمک کند تا فردی با توانمندی‌های مناسب را انتخاب کند.

۲. شاخص‌های کلیدی برای ارزیابی

۲.۱. تجربه و تحصیلات

یکی از مهم‌ترین شاخص‌ها، تجربه کاری و تحصیلات مرتبط با روابط عمومی است. مدیران باید دارای مدرک تحصیلی در رشته‌های مرتبط مانند ارتباطات، بازاریابی یا علوم اجتماعی باشند و تجربه عملی در این حوزه را نیز داشته باشند.

۲.۲. مهارت‌های ارتباطی

مدیر روابط عمومی باید دارای مهارت‌های ارتباطی قوی باشد. این شامل توانایی نوشتن متن‌های خبری، سخنرانی در جمیع، و برقراری ارتباط با رسانه‌ها می‌شود. ارزیابی این مهارت‌ها می‌تواند از طریق مصاحبه‌های حضوری و نمونه کارها انجام شود.

۲.۳. توانایی مدیریت بحران

مدیران روابط عمومی باید توانایی مدیریت بحران را داشته باشند.



حسین همدانی گلشن

سردبیر نشریه‌ی راهبرد
رئیس هیات مدیره‌ی موسسه‌ی راهبرد

۳. تحقیق و توسعه: انجام پژوهش‌های علمی و کاربردی در زمینه‌ی روابط عمومی و ارایه‌ی نتایج به سازمان‌ها برای بهبود فرآیندهای ارتباطی.

۴. توسعه‌ی شبکه‌های ارتباطی: ایجاد و تقویت شبکه‌های ارتباطی میان سازمان‌ها، رسانه‌ها و جامعه به منظور تسهیل تبادل اطلاعات و تجربیات.

طی سال‌های اخیر، موسسه‌ی راهبرد با بهره‌گیری از گروهی متخصص و متعهد، موفق به کسب اعتماد سازمان‌های مختلف شده است. این موسسه با برگزاری موفقیت آمیز دوره‌های آموزشی و ارایه‌ی مشاوره‌های تخصصی، توانسته نقش بسزایی در ارتقاء سطح کیفی روابط عمومی‌ها در منطقه ایفا کند.

موسسه‌ی روابط عمومی راهبرد بارویکرد علمی و عملی خود، به عنوان یک الگوی موفق در حوزه‌ی روابط عمومی شناخته می‌شود. این موسسه با هدف ایجاد فضایی پویا برای یادگیری و تبادل تجربیات، همواره در تلاش است تا به ارتقاء سطح ارتباطات سازمان‌ها کمک کند و به عنوان یک مرجع معتبر در این حوزه باقی بماند.

سخن سردبیر

راهبرد گام به گام تا موفقیت و یادگیری

موسسه‌ی روابط عمومی راهبرد، به عنوان یکی از نهادهای پیشرو و تخصصی در زمینه‌ی روابط عمومی در شرق کشور، به سرعت توانسته است جایگاه خود را به عنوان یک مرجع معتبر در این حوزه ثبت کند. یکی از خدمات این موسسه ارزیابی مدیران روابط عمومی و معرفی نیروهای کارآمد و متخصص به سازمان‌ها است.

موسسه‌ی راهبرد بر این باور است که روابط عمومی ارکانی حیاتی برای هر سازمان است و می‌تواند نقش مؤثری در شکل‌دهی به تصویر عمومی و ارتباطات داخلی و خارجی سازمان ایفا کند. از این رو، این موسسه به دنبال تحقق اهداف زیر است:

۱. آموزش و توانمندسازی نیروی انسانی: برگزاری دوره‌های آموزشی تخصصی و کارگاه‌های عملی برای افزایش دانش و مهارت‌های کارشناسان و مدیران روابط عمومی و نیز معرفی نیروهای متخصص روابط عمومی.

۲. ارزیابی و مشاوره: ارایه‌ی خدمات مرتبط با هدف ارزیابی عملکرد مدیران و کارشناسان روابط عمومی به منظور شناسایی نقاط قوت و ضعف و ارایه‌ی راهکارهای بهبودی بخش.

دکتر فاطمه کواشی

معاون اداره‌کل روابط عمومی
دانشگاه ملی مهارت



شاخص‌های انتخاب مدیران روابط عمومی

مدیر روابط عمومی را نمی‌توان صرفاً به یک شخص با ویژگی‌هایی چنین و یا تجاربی چنان محدود دانست؛ بلکه با دیدی وسیع‌تر، مدیر حوزه‌ی مذکور به عنوان یک نظام فکری خلاق قلمداد می‌شود.

هویت هر سازمان و نهادی بر اساس هدف یا اهدافی شکل می‌گیرد و خطمشی کلی آن سازمان یا نهاد بر همان اساس تعیین، سیاست‌گذاری و دنبال می‌شود. اعتبار سازمان‌ها نیز در گرو میزان تحقق همان اهداف و دستیابی به افق موردنظر حاکمیت و مسئولین بالادستی است.

مدیریت روابط عمومی در سطوح مدیریتی سازمان‌ها دارای جایگاه ویژه‌ای است، زیرا حدود اختیارات و عملکرد نظارتی و تصمیم‌سازی مدیر روابط عمومی، هدف‌گذاری‌های جدید در راستای تحقق اهداف کلان سازمان و هدایت‌گری فرایندها توسط این مدیر، نقشی مستقیم و مؤثر در پیشبرد اهداف تعیین‌شده و در نهایت، اعتباربخشی به مجموعه دارد.

در نظام فکری خلاق مدیر روابط عمومی، بررسی شرایط، در نظر گرفتن احتمالات، شناسایی امکانات و بهینه‌سازی محیط‌های مادی و معنوی برای انجام امور و برنامه‌های متنوع سازمان هم‌و می‌شوند تا مطلوب‌ترین نتایج به بار آیند.

برنامه‌ریزی، سازمان‌دهی و کنترل برای توسعه یا تحدید دامنه‌ی ارتباطات بایسته و شایسته درون و برون‌سازمانی نیز از الزامات نظام فکری خلاق مدیر روابط عمومی است. فراهم آوردن فضا و امکانی برای ایده‌سازی و ایده‌پروری، استعدادیابی و گروه‌سازی‌های هدفمند در نظام فکری خلاق یک مدیر روابط عمومی حائز اهمیت است.

پویش و رصد دقیق اوضاع، مسئله‌یابی و هوشمندی در پیشگیری از برخی رویدادهای احتمالی آشوبزا یا آسیب‌رسان به اعتبار و منافع سازمان با درک روند تغییرات محیط کار، اقدام و عمل مؤثر در شرایط متغیر و گوناگون، توانمندی در مدیریت بحران‌ها و نشان دادن واکنش‌های تهاجمی یا تدافعی بجا با تحمیل کم‌ترین هزینه‌های مادی و معنوی به سازمان، تمایل به پیاده‌سازی اصل تمرکز‌زدایی و مشارکت دادن به موقع نیروهای انسانی کارآمد در حل و فصل مسائل پیش روی سازمان، از دیگر شاخص‌های مهم و ارزشمند در منظومه‌ی دانشی و عملی یک مدیر روابط عمومی به شمار می‌آید.

اعتمادسازی به منظور ارتقای سطح تعاملات اجتماعی، ایجاد همگرایی در علاقه، همبسته ساختن نگرش‌ها و حفظ و تداوم تفاهem بین سازمان و جامعه مخاطبان از جمله اقدامات خلاقانه و تأثیرگذار دیگری است که یک مدیر روابط عمومی می‌بایست به آنها توجه‌های ویژه داشته باشد.

شاخص‌های انتخاب مدیران روابط عمومی البته به همین موارد ختم نمی‌شود و به قول حضرت حافظ: «بس نکته غیر حسن بباید که تاکسی/مقبول طبع مردم صاحب‌نظر شود» با وجود این، در حال حاضر نیز، توقع جمع همه‌ی این مهارت‌ها، تخصص‌ها و توانمندی‌ها در افرادی که جایگاه مدیر روابط عمومی یک سازمان یا نهاد را احراز می‌کنند، احتمالاً کمی بعيد به نظر می‌رسد. از طرفی، در شرایط کنونی، انتخاب مدیران روابط عمومی بیش‌تر بر مبنای روابط صورت می‌گیرد نه بر اساس ضوابط و معیارها؛ در حالی که توجه به شایسته‌سالاری و صلاحیت حرفه‌ای در گزینش مدیر روابط عمومی یک ضرورت انکارناشدنی است و اولویت دادن به این موضوع و کاربست آن در فرایند انتخاب و انتصاب مدیران روابط عمومی، به طور فزاینده‌ای به بیبود کیفیت فعالیتها منجر شده و دوام و قوام اعتبار یک سازمان، همچنین میزان رضایتمندی حداکثری کارکنان و مخاطبان مرتبط را تضمین می‌کند.



از دیگر سو، آشنایی با علم روابط عمومی و انواع مهارت‌های لازم در این حوزه، مطابق با طبقه‌بندی «رابرت کات»: «مهارت‌های فنی، انسانی و ادراکی»، برخورداری از روحیه‌ی نقدپذیری و اشاعه‌ی همین روحیه در کارکنان مجموعه، به موازات فرهنگ‌سازی در خصوص اقدام به نقد سازنده با درک شرایط موجود و نه نقد مخرب و ویرانگر، انسجام‌بخشی و تقویت حس وفاق، همدلی و حمایت در خود و سایر اعضایی که هر یک به نحوی، به سازمان و مجموعه تعلق شغلی دارند، اقتدار در تصمیم‌گیری‌های توأم با انعطاف‌پذیری مناسب و پرهیز از خودرأی و خودمحوری، توانایی ارایه‌ی راهبردهای عملیاتی جهت بهره‌مندی سازمان از دانش، توان و تجربه‌ی همه‌ی کارکنان به طور مؤثر و فزاینده، مدیریت اثربخش ارتباطات رسانه‌ای، اتخاذ راهبردها و روش‌های پاسخگویی، نظرسنجی مستمر از مخاطبان با هدف اطلاع از میزان تحقق یک برنامه و رضایتمندی گروه‌های هدف، ارزیابی عملکرد به طور مستمر از طریق گزارش‌گیری در بازه‌های زمانی معین مطابق با پروتکل‌ها و ساختار تعیین و تصویب‌شده و مواردی از این دست نیز، در نظام فکری خلاقی به نام مدیر روابط عمومی جای دارد، زیرا روابط عمومی نه یک شغل، بلکه هنری است که بسیاری از هنرهای دیگر، دانش‌ها، تخصص‌ها و تعهد‌های را به شکلی خلاقانه در دل خود جمع کرده است. بنابراین، مدیر کارآمد روابط عمومی فردی خواهد بود که علاوه بر داشتن سوابق تجربی مرتبط و موفق، اخلاق و منش لازم و مناسب با حرفه‌ی روابط عمومی، بهره‌مندی از دانش و توانایی سخنوری، قدرت بیان مجاب‌کننده، قلم توانا و حرفه‌ای، ظاهری آراسته و موجه و ویژگی‌های موردنیاز دیگری در این حرفه نظیر اینها، به مهارت‌های مورداشarde در بالا نیز مجهر باشد.



این تصمیم‌ها یعنی نگاه‌مان به روابط عمومی هنوز هم تخصصی نشده است. هنوز این حوزه را در سطح نصب یک بنر، انتشار یک مطلب در پرتال و فضای مجازی، تهیه اطلاعیه‌های تبریک و تسلیت و مواردی از این دست می‌دانیم.

مدیران محترم و ارجمندی که این ایام به واسطه‌ی تغییر دولت بیشتر در حال انتصاب هستید؛ دغدغه داشته باشید و باور کنید که روابط عمومی و حوزه‌ی رسانه و ارتباطات پارکینگ افراد بدون پست و بی‌سمت نیست. این حوزه یک علم است.

یک روش و مسیر تخصصی برای مدیریت افکار عمومی و ذی نفعان سازمان. یک ظرفیت مهم و ارزشمند برای ارتباط با مخاطبان. یک دانش بسیاریل برای حل معضلات و آسیب‌های سازمان. از علم روابط عمومی برای بهره‌برداری‌های مهم فرهنگی، اقتصادی و اجتماعی سازمان توان می‌توانید استفاده کنید اگر این جایگاه را در اختیار متخصص اش بگذارید.

در انتصاب افراد این حوزه حساس باشیم؛ به عنوان نمونه همان اندازه که برای حوزه‌ی فناوری و IT تخصص را ملاک انتصاب و حضور افراد می‌دانیم و حساسیت و قبول داریم کسی که آنچا منصوب می‌شود باید مهندس رایانه و فناوری باشد تا بتواند در این حوزه، سازمان را کمک کند؛ در حوزه‌ی ارتباطات و روابط عمومی هم باید همین اندازه حساس بود. باید بپذیریم که انتصاب افراد بدون تخصص، سابقه کاری و تحصیلات رشته‌های ارتباطات در جایگاه روابط عمومی، سازمان را دچار بحران‌های درون و برون سازمانی شدیدی خواهد کرد.

دکتر سید احسان مصطفی‌زاده

مدرس دانشگاه و پژوهشگر
حوزه‌ی رسانه و روابط عمومی



روابط عمومی؛ پارکینگ مدیران بدون پست سازمانی نیست!

اگر نگاه مدیر ارشد سامانه و سازمان به بخش روابط عمومی و وظایف مهم و خطیر این حوزه مناسب و تخصصی نباشد؛ در انتصاب مسئول و مدیر این حوزه بدون تردید کوتاهی خواهد شد. سخن کوتاه، مختصر و شفاف است؛ گاه برای این که برای فلان فردی که هیچ جایگاه و پستی در چارت‌های سازمانی خالی ندارد، وی را بدون بررسی سوابق و تحصیلات، مدیر و رئیس اداره‌ی روابط عمومی می‌گذاریم. گاهی چون فلان مدیر از جایگاه قبلی خود عزل شده و حتماً باید همچنان مدیر بماند، باز به سراغ روابط عمومی می‌رویم و وی را به سمت مدیر روابط عمومی منصوب می‌کنیم! گاهی هم مدیر ارشد سامانه به محض ورود، همراهانی را با خود می‌آورد که قاعده‌تاکی از آنان مدیر روابط عمومی می‌شود! از همه‌ی این موارد فاجعه‌آمیز‌تر آن است که گاه فردی که در آستانه‌ی بازنشستگی است و چون می‌خواهیم حقوق و مزایای او در سطح خوب و بالایی بماند بدون در نظر گرفتن سوابق و تخصص وی، باز مدیر روابط عمومی اش می‌کنیم.

مدیران کل و ریسان سازمان‌ها در انتصاب مدیران و مسئولان روابط عمومی باید تخصص را ملک قرار دهند؛ اگر این جایگاه مهم، حوزه‌ی ارتباطات را برای رفقا و دوستان و همراهان اتوبوس‌های خود قرار دادند و یا برای مدیران بدون جایگاه و بدون پست سازمانی و یا افراد در آستانه‌ی بازنیستگی نگه داشتند؛ دیگر نباید در مسایل رسانه و افکار عمومی توقع خاصی از این حوزه داشته باشند.

روابط عمومی و انتصاب مدیران، کارشناسان و کارمندان این حوزه می‌توانند جریان ارتباطی سازمان با کارکنان، فرادستان و مخاطبان را فعال، نیمه‌فعال و یا قطع کند!



ولدت رسول مکرم
هفته وحدت

ولدت امام جعفر صادق ع
مبارکبار

شیعه و سنی



با تجزیه و تحلیل داده‌های بزرگ و رفتار مشتریان، هوش مصنوعی می‌تواند نیازهای آنها را پیش‌بینی کرده و پیشنهادهای مناسبی ارایه دهد. این توانایی باعث می‌شود که تجربه مشتری بهبود یافته و میزان رضایت از خدمات افزایش یابد.

مجید خلخالی

DBA رسانه
و مدیریت ارتباطات



مزایا:

- امکان پاسخگویی سریع و ۲۴ ساعته
- کاهش هزینه‌های عملیاتی و نیروی انسانی
- دقیق‌تر در تشخیص نیازهای مشتریان

چالش‌ها:

- عدم توانایی در حل مسایل پیچیده
- نیاز به بهروزرسانی و مدیریت مداوم برای هماهنگی با تغییرات بازار

سکوهای تعاملی: شبکه‌های اجتماعی و ابزارهای ارتباطی زنده سکوهای تعاملی نیز یکی دیگر از راهکارهای اصلی برای ارتباط با مخاطبان هستند. شبکه‌های اجتماعی مانند اینستاگرام، توییتر و لینکدین امکان تعامل مستقیم با مخاطبان و دریافت بازخورد در لحظه را فراهم می‌کنند.

این تعاملات می‌توانند به بهبود تجربه کاربری و جلب اعتماد مخاطبان کمک کنند. علاوه بر این، ابزارهای ارتباطی زنده مانند چت‌های زنده و تماس‌های ویدیویی نیز تجربه شخصی‌تری برای مخاطبان ایجاد می‌کنند. مخاطبان به این ابزارها به عنوان کانال‌های موثر برای دریافت خدمات سریع و شخصی‌سازی شده نگاه می‌کنند.

راهکارهای نوین پاسخگویی به مخاطبان: از سامانه‌های خودکار تا سکوهای تعاملی

مقدمه

با افزایش روزافزون رقابت در بازارهای جهانی و تغییرات سریع در فناوری‌های دیجیتال، سازمان‌ها به دنبال راههای نوین برای افزایش تعاملات با مخاطبان و ارایه‌ی پاسخگویی بهتر و سریع‌تر هستند. یکی از مهم‌ترین راهکارها، استفاده از فناوری‌های هوشمند و سامانه‌های خودکار است که به سازمان‌ها امکان می‌دهد به صورت بهینه به پرسش‌ها و نیازهای مخاطبان پاسخ دهند. همچنین، استفاده از سکوهای تعاملی نظیر شبکه‌های اجتماعی و ابزارهای ارتباطی زنده، یک فرصت بزرگ برای تقویت روابط برندها با مشتریان ایجاد می‌کند.

هوش مصنوعی در سامانه‌های خودکار

هوش مصنوعی در بهبود این سامانه‌ها نقش مهمی ایفا می‌کند. به کارگیری الگوریتم‌های یادگیری عمیق و پردازش زبان طبیعی NLP در چت‌بات‌ها، امکان تعاملات انسانی‌تر و دقیق‌تری را فراهم می‌کند.



هوش مصنوعی در سکوهای تعاملی

هوش مصنوعی می‌تواند نقش مهمی در بهبود عملکرد سکوهای تعاملی ایفا کند. به عنوان مثال، تحلیل داده‌های رفتاری کاربران در شبکه‌های اجتماعی به کمک الگوریتم‌های یادگیری ماشینی، به سازمان‌ها کمک می‌کند تا محتوا و پیام‌های خود را به شکلی شخصی‌سازی شده و مرتبط‌تر برای هر مخاطب ارایه دهند. این نوع تحلیل به سازمان‌ها امکان می‌دهد تا نیازها و ترجیحات مشتریان را بهتر شناسایی کنند و خدمات مناسبی را ارایه دهند.

مزایا: - تعاملات شخصی‌سازی شده و افزایش وفاداری مخاطبان - دسترسی به بازخورد سریع و مستقیم از مخاطبان - امکان مدیریت چندین کanal ارتباطی به صورت همزمان
چالش‌ها: - نیاز به نیروی انسانی متخصص برای مدیریت ارتباطات - مدیریت فشارهای روانی ناشی از پاسخگویی سریع و مداوم

ترکیب سامانه‌های خودکار و سکوهای تعاملی رویکرد ترکیبی بین سامانه‌های خودکار و سکوهای تعاملی یکی از بهترین روش‌های برای بهینه‌سازی تجربه‌ی مشتری است. این ترکیب به سازمان‌ها امکان می‌دهد از مزایای هر دو سامانه استفاده کرده و تعادلی میان دقت و سرعت پاسخگویی ایجاد کنند. به عنوان مثال، چت‌بات‌ها می‌توانند به پرسش‌های اولیه مخاطبان پاسخ دهند و در صورت نیاز، مخاطب را به کارشناس انسانی هدایت کنند.

هوش مصنوعی و ادغام چند کاناله (Omnichannel) هوش مصنوعی می‌تواند به بهبود عملکرد این رویکرد ترکیبی کمک کند. با استفاده از الگوریتم‌های هوش مصنوعی و تحلیل داده‌های مشتریان، سازمان‌ها قادر خواهند بود تا تجربه‌ای یکپارچه و شخصی‌سازی شده در تمامی کanal‌های ارتباطی خود ایجاد کنند.



هوش مصنوعی با تحلیل سریع اطلاعات و ترجیحات مشتریان، پاسخ‌های شخصی‌سازی شده و دقیق ارایه می‌دهد و در صورت نیاز، مشتریان را به نمایندگان انسانی هدایت می‌کند.

بهره‌گیری از فناوری‌های چندکاناله (*Omnichannel*) در فروشگاه‌های برخط مثال: «نایک» (Nayek) یکی از نمونه‌های موفق استفاده از راهبردهای چندکاناله است. این شرکت از سکوهای تعاملی مختلف نظیر برنامه‌های تلفن همراه، وبسایت، و شبکه‌های اجتماعی برای ارتباط با مشتریان استفاده می‌کند. هوش مصنوعی در تمامی این کانال‌های نقش مهمی در پیش‌بینی نیازهای مشتریان و ارایه‌ی پیشنهادهای شخصی‌سازی شده ایفا می‌کند. به عنوان مثال، «نایک» با استفاده از الگوریتم‌های هوش مصنوعی، پیشنهادهای خرید را بر اساس رفتار مشتریان در کانال‌های مختلف تنظیم می‌کند. این سامانه به مشتریان کمک می‌کند تا محصولات مورد نظر خود را راحت‌تر پیدا کنند و تجربه‌ی خرید لذت‌بخش‌تری داشته باشند.

پیشنهادهای محلی استفاده از چتبات‌های بومی‌سازی شده در سازمان‌های دولتی و خدماتی در ایران، سازمان‌های دولتی می‌توانند با بومی‌سازی چتبات‌ها به زبان فارسی و استفاده از این سامانه‌ها در وبسایتها و سکوهای مختلف خدماتی، خدمات سریع‌تری به مردم ارایه دهند.

سکوهای تعاملی در حوزه‌ی بانکداری (مثال: بانک‌های ایرانی) برخی بانک‌های ایرانی می‌توانند با استفاده از ابزارهای هوش مصنوعی و سکوهای تعاملی، تجربه‌ی مشتریان خود را ارتقادهند.

به عنوان مثال، هوش مصنوعی می‌تواند تاریخچه‌ی تعاملات مشتری در تمامی کانال‌هارا تحلیل کرده و بهترین راهکارها و پیشنهادها را برای تعاملات آینده ارایه دهد.

پیشنهادهای بین‌المللی و محلی

استفاده از سامانه‌های پاسخگویی خودکار در خدمات مشتریان شرکت‌های بزرگ (مثال: آمازون و دیزنی) شرکت‌های بزرگی نظیر «آمازون» و «دیزنی» از چتبات‌ها و دستیارهای هوشمند برای پاسخگویی سریع به پرسش‌های مشتریان استفاده می‌کنند. به عنوان مثال، آمازون از چتبات‌های هوشمندی بهره می‌گیرد که توانایی پیگیری سفارش‌ها، پاسخ به پرسش‌های متقاضی، و حل مشکلات ابتدایی مشتریان را دارد.

این چتبات‌ها با الگوریتم‌های یادگیری ماشینی و پردازش زبان طبیعی، تجربه‌ای یکپارچه و سریع برای مشتریان در سراسر جهان فراهم می‌کنند.

به طور مشابه، دیزنی نیز از چتبات‌ها برای کمک به مشتریان در پیدا کردن اطلاعات مربوط به پارک‌های تفریحی، ذخیره‌ی بلیت و پیگیری‌های پس از فروش بهره می‌برد.

سکوهای تعاملی در خطوط هوایی بین‌المللی (مثال: خطوط هوایی KLM) خطوط هوایی KLM یکی از پیشگامان استفاده از سکوهای تعاملی در بخش خدمات مشتریان است. KLM با استفاده از هوش مصنوعی و چتبات‌های هوشمند، خدمات پشتیبانی ۲۴ ساعته را در شبکه‌های اجتماعی نظیر فیسبوک و توییتر ارایه می‌دهد. این سکوها به مشتریان امکان می‌دهد تا پرسش‌های خود را در ارتباط با پروازها، ذخیره‌ی بلیت، تغییرات زمان پرواز و سایر مسائل مرتبط بپرسند.



منابع

1. Smith, J. (2023). "The Future of Chatbots in Customer Service." *Journal of Interactive Media*, 15(2), 120-135.
2. Johnson, R. (2022). "Social Media as a Customer Engagement Tool." *International Journal of Communication Studies*, 20(1), 45-60.
3. Williams, L. (2023). "Integrating AI with Live Communication Platforms." *Technology & Society Review*, 14(3), 220-235.
4. Peters, A. (2022). "AI and Omnichannel Strategies for Customer Experience Optimization." *Customer Experience Journal*, 8(1), 78-95.
5. Lee, H. (2023). "Artificial Intelligence in Social Media: Enhancing Personalization." *AI and Digital Transformation Journal*, 5(2), 110-130.

به عنوان مثال، بانک‌ها می‌توانند در برنامه‌های خود چت‌بات‌هایی را تعییه کنند که به پرسش‌های مشتریان در ارتباط با وضعیت حساب‌ها، تراکنش‌ها و خدمات دیگر پاسخ دهند.

این چت‌بات‌ها می‌توانند به صورت خودکار و بدون نیاز به حضور نیروی انسانی به پرسش‌های ساده و تکراری پاسخ دهند و مشتریان را در فرآیندهای بانکی یاری کنند.

استفاده از سکوهای تعاملی محلی در صنعت گردشگری (مثال: بنگاه‌های مسافرتی) در حوزه‌ی گردشگری، بنگاه‌های مسافرتی می‌توانند با بهره‌گیری از هوش مصنوعی و سکوهای تعاملی نظیر شبکه‌های اجتماعی و برنامه‌ها، خدمات شخصی‌سازی شده‌ای به مسافران ارایه دهند. به عنوان مثال، برنامه‌های گردشگری می‌توانند با تحلیل ترجیحات مسافران به کمک الگوریتم‌های هوش مصنوعی، پیشنهادهای ویژه‌ای در ارتباط با اقامتگاه‌ها، تورها و جاذبه‌های گردشگری ارایه دهند. بنگاه‌های مسافرتی ایرانی می‌توانند از این فناوری‌ها برای افزایش تعامل با مشتریان محلی و بین‌المللی استفاده کنند.

نتیجه‌گیری

راهکارهای نوین پاسخگویی به مخاطبان از طریق ترکیب سامانه‌های خودکار و سکوهای تعاملی، به سازمان‌ها این امکان را می‌دهد تا به شکل موثرتری با مخاطبان در ارتباط باشند و نیازهای آنها را به صورت دقیق‌تری برآورده کنند. هوش مصنوعی نقش مهمی در بهبود این تعاملات ایفا می‌کند، بویژه از طریق تجزیه و تحلیل داده‌ها و پیش‌بینی نیازهای مخاطبان. با توجه به پیشرفت‌های فناوری و نیاز روزافزون به پاسخگویی سریع و دقیق، استفاده از این راهکارها در سطح بین‌المللی و محلی به یک ضرورت تبدیل شده است.



نقش و جایگاه پژوهش در روابط عمومی

پژوهش‌های علمی در روابط عمومی به سازمان‌ها این امکان را می‌دهد که داده‌های دقیق و معتبر در مورد نیازها، خواسته‌ها و رفتارهای مخاطبان خود جمع‌آوری کنند.

این اطلاعات به مدیران روابط عمومی کمک می‌کند تا تصمیمات راهبردی خود را بر اساس شواهد و تحلیل‌های دقیق اتخاذ کنند (حسینی، ۱۴۰۰). پژوهش‌های منظم و مستمر، به سازمان‌ها این امکان را می‌دهند که عملکرد خود را ارزیابی کرده و تغییرات لازم را اعمال کنند.

اهمیت افکارسنجی در روابط عمومی

افکارسنجی ابزاری مؤثر برای ارزیابی نگرش‌ها و عقاید عمومی نسبت به یک سازمان یا موضوع خاص است.

با استفاده از نتایج افکارسنجی، مدیران روابط عمومی می‌توانند درک بهتری از نظرات عمومی نسبت به فعالیتها و پیام‌های سازمان پیدا کرده و بر اساس این داده‌ها راهبردهای ارتباطی خود را تنظیم کنند (آرین، ۱۳۹۹). این اطلاعات به بهبود تصویر عمومی سازمان و افزایش رضایت مخاطبان کمک می‌کند.

تأثیر پژوهش و افکارسنجی بر موقعیت روابط عمومی ها استفاده‌ی مؤثر از پژوهش و افکارسنجی می‌تواند تأثیرات قابل توجهی بر موقعیت روابط عمومی‌ها داشته باشد. این تأثیرات شامل افزایش اعتبار روابط عمومی‌ها، بهبود تعاملات با رسانه‌ها و مخاطبان، و تقویت قدرت پیش‌بینی و پاسخ به بحران‌ها است. داده‌های دقیق و معتبر حاصل از پژوهش و افکارسنجی به روابط عمومی‌ها کمک می‌کند تا در فرآیند تصمیم‌گیری‌های راهبردی موفق‌تر عمل کنند (مهدوی، ۱۴۰۱).

حامد کاظم زاده خویی

مدیرمسوول ماهنامه ندای قلم



نقش، جایگاه و اهمیت پژوهش و افکارسنجی در روابط عمومی و تأثیر آن بر موقعیت روابط عمومی‌ها

چکیده

پژوهش و افکارسنجی از ابزارهای کلیدی در مدیریت روابط عمومی است که به سازمان‌ها کمک می‌کند تا درک عمیق‌تری از مخاطبان خود پیدا کنند و راهبردهای ارتباطی خود را بهبود بخشنند. این مقاله به بررسی نقش و اهمیت پژوهش و افکارسنجی در روابط عمومی، و تأثیر آنها بر موقعیت روابط عمومی‌ها می‌پردازد و مزایا، چالش‌ها و تأثیرات آنها را تحلیل می‌کند.

مقدمه

روابط عمومی به عنوان یکی از ارکان اصلی مدیریت ارتباطات سازمان، نقش حیاتی در برقراری و حفظ ارتباط مؤثر با مخاطبان دارد. پژوهش و افکارسنجی ابزارهایی اساسی در این حوزه هستند که به مدیران روابط عمومی کمک می‌کنند تا شناخت بهتری از نیازها و انتظارات مخاطبان خود به دست آورند. این مقاله به تحلیل نقش و اهمیت این ابزارها و تأثیر شان بر موقعیت روابط عمومی‌ها می‌پردازد.

چالش‌ها و محدودیت‌های پژوهش و افکارسنجی با وجود مزایای فراوان، پژوهش و افکارسنجی با چالش‌هایی نیز مواجه هستند. محدودیت‌های بودجه، دشواری در جمع آوری داده‌های دقیق، و مشکلات در تحلیل نتایج از جمله چالش‌های اصلی هستند. همچنین، تأثیرات فرهنگی و اجتماعی می‌تواند بر دقت و اعتبار نتایج تأثیر بگذارد (کیانی، ۱۴۰۲).

نتیجه‌گیری

پژوهش و افکارسنجی ابزارهای کلیدی در بهبود عملکرد روابط عمومی‌ها هستند که با ارایه‌ی داده‌های معتبر و تحلیل شده، به سازمان‌ها کمک می‌کنند تا راهبردهای ارتباطی خود را بهینه کنند. بهره‌برداری مؤثر از این ابزارها می‌تواند موجب تقویت موقعیت روابط عمومی‌ها و افزایش تأثیرگذاری آنها شود. بنابراین، توجه به اهمیت و جایگاه این ابزارها و تلاش برای غلبه بر چالش‌های مرتبط با آنها ضروری است.

منبع

- آرین، م. (۱۳۹۹). افکارسنجی و مدیریت ارتباطات. تهران: انتشارات دانشگاهی.
- حسینی، ع. (۱۴۰۰). پژوهش در روابط عمومی: اصول و کاربردها. تهران: نشر رسانه.
- کیانی، ر. (۱۴۰۲). چالش‌ها و فرصت‌های پژوهش و افکارسنجی. تهران: نشر علمی.
- مهدوی، ن. (۱۴۰۱). مدیریت استراتژیک روابط عمومی. تهران: انتشارات علمی.



ماهیت اقتصادی بهره وری عبارتست از تحقق هدف و برآورده کردن نیازها (اثربخشی) همراه با صرف کمترین هزینه از طریق مصرف بهینه‌ی منابع (کارایی) منظور از ماهیت فرهنگی بهره وری درست انجام دادن (کارایی) کار درست (اثربخشی) است. به طوری که حسب تعالیم آسمانی، درستی کار متکی بر وحی و درست انجام دادن آن مبتنی بر عقل است.

هرچند اصلاح وضعیت فرهنگ عمومی در ابعاد فردی و اجتماعی تدریجی و زمان بر است اما در شرایط خطر و اضطرار باید با وضع قواعد و مقررات مناسب و اعمال سختیگرانه‌ی آنها در کوتاه مدت باعث دادن مردم به رعایت قوانین و مقررات انضباط عمومی را نهادینه کرد. این نهادینه کردن رعایت قوانین و مقررات با تقویت ارتباطات که همانا از طریق روابط عمومی انجام می‌گیرد امکان پذیر خواهد بود.

این تنها بخشی از مسیری است که یک روابط عمومی موفق می‌تواند در سازمان و در میان ارکان مختلف سامانه‌ی خود پیاده سازی کند. هر چند در خوانش‌های ابتدایی کمی دشوار است اما با گذشت زمان وظیفه‌ی هماهنگی اجزا مختلف یک سامانه (سازمان) می‌تواند به وسیله‌ی روابط عمومی انجام پذیرد و به مرور با درونی سازی مفاهیم و اصطلاحات پیش گفته در تمامی واحدهای سازمانی، بهره وری را مورد ارزیابی قرار دهد. بدون شک با سنجش میزان بهره وری و در صورت نتیجه بخش بودن آن، می‌توان به صراحت از نقش مهم روابط عمومی در تقویت بهره وری سازمانی سخن گفت.

نسترن رهذار

مدیر روابط عمومی
شرکت تولید نیروی برق رامین



روابط عمومی موفق و تقویت بهره وری سازمانی

در سال‌های گذشته بهره وری و کارآمدی سازمانی اهمیت ویژه‌ای داشت و تلاش برای پیاده سازی مولفه‌های باهدف افزاییش بهره وری از جمله اهداف مدیران سازمانی بود. از طرفی «روابط عمومی» رکن مهم و تأثیرگذار سازمان در ارتباطات درون و برون سازمانی بوده وهست. از این رو در ابتدا تبیین مفاهیم بهره وری و در ادامه نقش آفرینی واحد روابط عمومی، مکمل یکدیگر برای محقق ساختن اهداف سازمانی است.

امروزه اشتغال نیروی انسانی کارآمد مبتنی بر استعدادیابی، توانمندسازی و توان سنجی بر مبنای استانداردهای مقبول جهانی شرایطی را ایجاد کرده و خواهد کرد تا اساس بهره وری پایه ریزی شود. علاوه بر این متعادل سازی درآمد و هزینه و مرتفع ساختن نیازهای تلویحی، تصریحی و متغیر با رعایت مصرف بهینه‌ی منابع، تأمین می‌شود. این موضوع در بهره وری از آن جهت حائز اهمیت است که ماهیت اقتصادی بهره وری در گروه ماهیت فرهنگی آن بوده و به همین علت رسالت روابط عمومی پرنگ تر جلوه می‌کند.

با این اوصاف ارتباطات سازنده و استفاده از ظرفیت رسانه‌ای، لازمه‌ی شکل‌گیری حرکت‌های رو به جلو در سازمان‌ها و نهادهای مختلف برای ارایه‌ی خدمات مناسب به جامعه و رفع موانع توسعه است.

تقویت این دو حوزه در گروه برخورداری از روابط عمومی قوی با توان بالای اثربخشی است تا زمینه‌های لازم برای رشد و ارتقای کمی و کیفی روابط درون و برون سازمانی به علاوه بهره‌گیری به موقع از ظرفیت رسانه‌ها و مطبوعات به بهترین شکل ممکن فراهم شود.

امروزه روابط عمومی باید از پویایی و خلاقیت لازم نیز برخوردار باشد تا بتواند با استفاده از جدیدترین ابزارها و بهترین شیوه‌ها، اهداف خود را در دو حوزه‌ی اطلاع رسانی و ارتباطات محقق ساخته و به عنوان بازوی پرتوان سازمان، به پیشرفت و توسعه‌ی آن کمک کند.

رسیدن به چنین نقطه‌ای در گام نخست بهره‌مندی از نیروی انسانی متخصص و مجرب است. افراد خلاق و توانمندی که بتوانند با ارایه‌ی ایده‌ها و پیشنهادهای سازنده، مدیران را در اتخاذ بهترین تصمیمات یاری نمایند.

تخصص گرایی در این حوزه بسیار مهم و کلیدی است و ما اگر می‌خواهیم روابط عمومی فعال، پویا، سازنده و اثربخشی داشته باشیم، باید در گزینش و انتخاب نیروهای این حوزه‌ی حساس، دقیق‌تری داشته باشیم تا زمام امور به کسانی سپرده شود که هم سعاد و تخصص بالایی در حوزه‌ی رسانه و ارتباطات اجتماعی و هم از تجربه‌ی لازم در این حوزه‌ها برخوردار باشند.

محمد سهرابی

فعال رسانه‌ای و فرهنگی



نیروی انسانی پرتوان، لازمه‌ی روابط عمومی قوی

حوزه‌ی روابط عمومی در هر نهاد و سازمانی به منزله‌ی ویترین اصلی آن سازمان و نهاد از جایگاه بسیار مهم بارسلات و نقش اثربخش و در عین حال خطیری برخوردار است.

در اهمیت این جایگاه حساس همین بس که دو مقوله‌ی مهم ارتباطات و اطلاع رسانی از لوازم اصلی پیشرفت هر مجموعه‌ای به شمار می‌رond؛ به گونه‌ای که بدون توجه به آن دو نه تنها پیشرفتی حاصل نمی‌شود، بلکه اصلاً حرکتی شکل نخواهد گرفت.

امروزه بر همگان روش و مبرهن است که بدون داشتن ارتباطات و تعاملات سازنده‌ی درون و برون سازمانی با در نظر گرفتن نیازها و مطالبات جامعه‌ی مخاطب نمی‌توان به اهداف مورد نظر در راستای توسعه دست یافت.

از طرفی رسانه جزو لاینفک و از اصلاح توسعه محسوب می‌شود؛ به گونه‌ای که بدون پیوست رسانه‌ای امکان انجام هیچ کار و اجرای هیچ برنامه‌ای برای رسیدن به قله‌های پیشرفت و توسعه امکان پذیر نیست.

نیل به این مقصود مستلزم آن است که نگاه های سنتی و کهنه به روابط عمومی تغییر کند و مدیران به معنای حقیقی کلمه، روابط عمومی را در اولویت قرار دهند و فعالان آن را به عنوان مشاوران خود بینند که قرار است در کنار مجموعه باشند و برای توسعه ای آن تلاش کنند.

نگاه پیشرفته‌ی مدیریتی نیز ایجاب می‌کند تا هدایت روابط عمومی را که فعالان آن همواره در کنار مجموعه‌ی مدیریت هر نهاد یا سازمانی قرار دارند، به کسی سپرده شود که علاوه بر ویژگی‌های عام اخلاقی، از پشتوانه‌ی علمی و تجربی لازم برخوردار باشد.

به جرأت می‌توان گفت که کلید توسعه‌ی هر مجموعه‌ای، برخورداری از روابط عمومی قوی و کارآمد است و این کارآمدی زمانی حاصل می‌شود که فعالان این حوزه از توان و شرایط لازم برخوردار باشند و گرنه بی‌دقیقی در گزینش افراد و نگاه سطحی به آن باعث خواهد شد تا مدیریت یک مجموعه‌ی قوی و اثربخش به افراد ضعیفی سپرده شود که از حداقل‌های لازم نیز برخوردار نباشند.

در چنین حالتی کار بزرگ را به افراد کوچکی سپرده ایم که نه تنها کاری از پیش نمی‌برند، بلکه به خاطر توان پایین و ضعف در مدیریت خود، قدرت اثربخشی روابط عمومی را کاهش داده و به مرور باعث تضعیف پایه‌های سازمان خواهند شد.

فراموش نکنیم که به همان اندازه که روابط عمومی قوی و پرتوان به رشد و ارتقای هر مجموعه‌ای کمک می‌کند، ضعیف بودن این حوزه نیز حرکت آن مجموعه را با موانع ریز و درشتی مواجه خواهد کرد که در نهایت منجر به توقف حرکت‌های رو به جلو و یا حتا پس‌رفت و عقب‌گرد خواهد شد.

با این اوصاف باید در انتخاب و به کارگیری مدیران و کارشناسان روابط عمومی دقیق بیشتری شود تا زمینه‌های حضور و نقش آفرینی افراد لایق و شایسته در حوزه‌ای که بیشترین تأثیر را در پیشبرد امور و تحقق اهداف سازمانی دارد، به خوبی فراهم آید.



• تعامل دوطرفه‌ی برنده‌با مخاطب: با توجه به گستردگی رسانه‌ها و ابزارهای مختلف، امکان انتقال سریع و مقرن به صرفه انواع فرمتهای پیام و ارتباط دوسویه با مخاطبان و مشتریان، یکی از وظایف مهم روابط عی هاست.

• مدیریت بحران‌ها: با استفاده از روش‌های روابط عمومی می‌توانید مسایل پیرامون برنده خود را رصد کنید و قبل از به وجود آمدن بحران، از آن باخبر شوید و نارضایتی‌ها و شکایت‌هارا مدیریت کنید.

اگر این موارد به صورت علمی، تخصصی و حرفه‌ای دنبال شود روابط عمومی جایگاه اصلی خود را پیدا می‌کند و می‌تواند حداقل منافع برای کلیه‌ی عناصر سازمانی را فراهم آورد. در غیر این صورت آسیب‌هایی ایجاد می‌شود که در صورت عدم توجه به آن چهره این واحد مهم را مخدوش می‌کند و آن را از اصالت و عملکرد مطلوب و استاندارد خود عقب می‌اندازد. گاهی با توجه به جذایت‌هایی که مجموعه‌ی فعالیت‌ها و خدمات «هنر هشتم» دارد برخی از مدیران که به ظواهر و امکانات مدیریتی علاقه دارند آرام به عادت‌هایی خوب و تمایل پیدا می‌کنند که تشریفات آنها را به حداقل می‌رسانند.

از این رو در پی آن هستند که بخش قابل توجهی از آن را بر دوش واحدی قرار دهند که کار اصلی اش تنظیم روابط عمومی است و نه خصوصی!

دکتر مهدی یاراحمدی خراسانی

محقق، نویسنده، روزنامه نگار
و مدرس دانشگاه

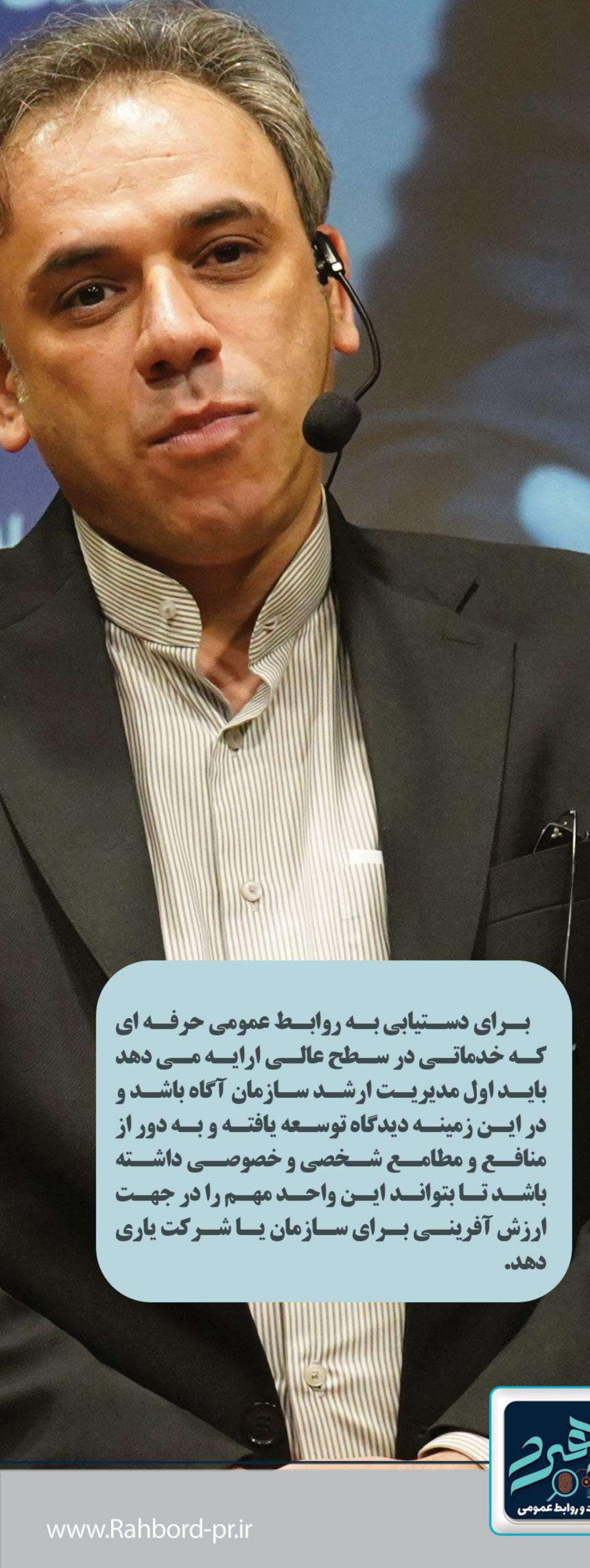


از «روابط خصوصی» تا «روابط عمومی»

جایگاه روابط عمومی‌ها و جنس کاری که انجام می‌دهند به گونه‌ای است که به صورت مستقیم و مستمر با مدیران در ارتباط اند و وظیفه دارند ضمن تنظیم ارتباطات و مناسبات بین ذی نفعان و ذی ربطان زمینه‌ی حفظ و توسعه‌ی هر چه بیشتر «شخصیت برنده» سازمان را فراهم آورند. همچنین روابط عمومی در سطح حرفه‌ای و کارا وظایف عمده‌ی زیر را بر عهده دارد:

• برنده‌سازی و افزایش اعتبار: مردم و جامعه، به اشتراک گذاشتن محتوای برنده‌ینگ کسب‌وکارها در رسانه‌ها توسط روابط عمومی‌ها را می‌پسندند و بیشتر از محتواهای تبلیغاتی به آن اعتماد دارند.

• کاهش هزینه عملیاتی: راهبرد روابط عمومی موفق می‌تواند هزینه‌های تبلیغاتی سازمان را کاهش دهد و روی جذب مشتری و وفادارسازی مخاطب اثر بیشتری داشته باشد.



برای دستیابی به روابط عمومی حرفه ای که خدماتی در سطح عالی ارایه می دهد باید اول مدیریت ارشد سازمان آگاه باشد و در این زمینه دیدگاه توسعه یافته و به دور از منافع و مطامع شخصی و خصوصی داشته باشد تا بتواند این واحد مهم را در جهت ارزش آفرینی برای سازمان یا شرکت یاری دهد.

به بیان دیگر این دسته از تصمیم گیران سامانه های اداری و یا غیر اداری در بخش خصوصی و یا دولتی به جای آن که دنبال تأمین منافع سامانه و مجموعه‌ی عوامل وابسته به آن باشند در مسیر تبلیغ خود و تنظیم روابط خصوصی شان برای اهداف فردی و غیرسیستمی حرکت می کنند که این امر ضمن آن که برای سازمان ها «تعارض منافع» ایجاد می کند سبب فاصله گرفتن روابط عمومی ها از وظایف اصلی شان و افول جایگاه واقعی آنها می شود. مدیری که همواره خودش، سخنانش، رفت و آمد هایش و... در صدر همه‌ی اخبار سازمانی است و به جای پاسخگویی به عموم و یا تبلیغ و سخن گفتن از «فرایندها، خدمات و محصولات» وزارت خانه، شرکت یا سازمان تحت مدیریت خود تنها به خویشتن می پردازد و علاقه دارد عناصر اداری تحت مدیریت وی نیز در همین مسیر حرکت کنند در واقع منافع و اهداف فردی را جایگزین منافع و اهداف جمعی و سازمانی می کند و خسارت های پرشماری را به بار می آورد.

این در حالی است که همگان می دانند عامل بسیار مهم در پیشبرد اهداف و سرنوشت سازمان ها کیفیت رابطه‌ی آنها با گروه مخاطب هدف و افکار عمومی جامعه است. اگر سازمان ها را همانند ماشینی تصور کنیم، روابط عمومی فرمان این ماشین است که در دست مدیران برای هدایت و راهبری آن قرارح دارد. این ماشین یک راننده‌ی ماهر، کارکشته و توانمند می خواهد که بداند چگونه با کمک فرمان روابط عمومی سازمان را در مسیر اهدافش هدایت کند. ارتباط با جامعه و مخاطبان با کمک روابط عمومی مثبت و حرفه‌ای باعث می شود تا سازمان در دستیابی به اهداف خود موفق تر باشد.



آغاز سال تحصیلی ۱۴۰۴-۱۴۰۳ کرامی باد.





برگزاری همایش علمی و آموزشی راهبردهای خلاقیت و نوآوری در روابط عمومی

همایش علمی و آموزشی راهبردهای خلاقیت و نوآوری در روابط عمومی در تاریخ ۸ شهریور ۱۴۰۳ به همت نمایندگی انجمن روابط عمومی ایران در استان خراسان رضوی و موسسه‌ی روابط عمومی راهبرد در شهر مشهد برگزار شد.

در این رویداد که با محوریت خلاقیت و نوآوری در روابط عمومی برگزار گردید، اساتید ارزشمندی چون دکتر نویدرضا برومند (استاد دانشگاه مشاور و سخنران بین‌المللی سخنران علمی همایش)، دکتر مهدی یاراحمدی (استاد دانشگاه مدیر مسئول پایگاه جامع مدیریار دبیر علمی همایش) به ارائه‌ی مطالب علمی و تخصصی پرداختند.





ایجاد اعتماد به نفس راستگویی در مدیران

موسوی ادامه داد: در گذشته توان کنترل جریان خبری وجود داشت اما برخی تصور می کنند هنوز در همان ۲۰ سال گذشته قرار دارند در صورتی که انحصار روایت در دست هیچکس نیست و مانمی توانیم صرفایک روایت خاص را از یک موضوع عنوان کنیم، به عنوان مثال؛ طی ۱۵ سال گذشته چه دروغی گفته شده که فاش نشده باشد؟ موسوی تاکید کرد که روابط عمومی باید ترویج کننده فرهنگ شفافیت و ایجاد کننده اعتماد به نفس راستگویی در مدیران باشد زیرا واکنش نشان دادن به اتفاقات پاییندی به صداقت است. وی ادامه داد: دانش و تحقیق، مهارت ساخت ارتباط، انجام دادن چندکار همزمان در محیط های پرسنلی، توجه کردن به جزئیات، منطبق شدن با تغییرات، تفکر نقادانه (سنجه گرایانه اندیشیدن)، حوره شبکه های اجتماعی بودن، مهارت نوشتن، توان ارائه خوب، ذهنیت جهانی داشتن، ایجاد درک مشترک نسبت به موضوعات از دیگر فاکتورهایی است که باید یک روابط عمومی از آن برخوردار باشد. موسوی با تأکید به اینکه روابط عمومی یک پروژه نیست و ممتد است، گفت: برخی معتقدند کارهای روابط عمومی قابل سنجش نیست اما این موضوع برای دوره جدید صدق نمی کند و می توان به راحتی برای آن شاخص عملکرد تعریف کرد و موفق بود، ضمن اینکه پلتفرم های مختلفی وجود دارد که این موضوع را می تواند اندازه گیری کند.



NOYABpress
Mostafa Hasanzadeh

در کارگاه آموزشی روندهای نو در روابط عمومی (ویژه کسب و کارهای تجاری و صنعتی)

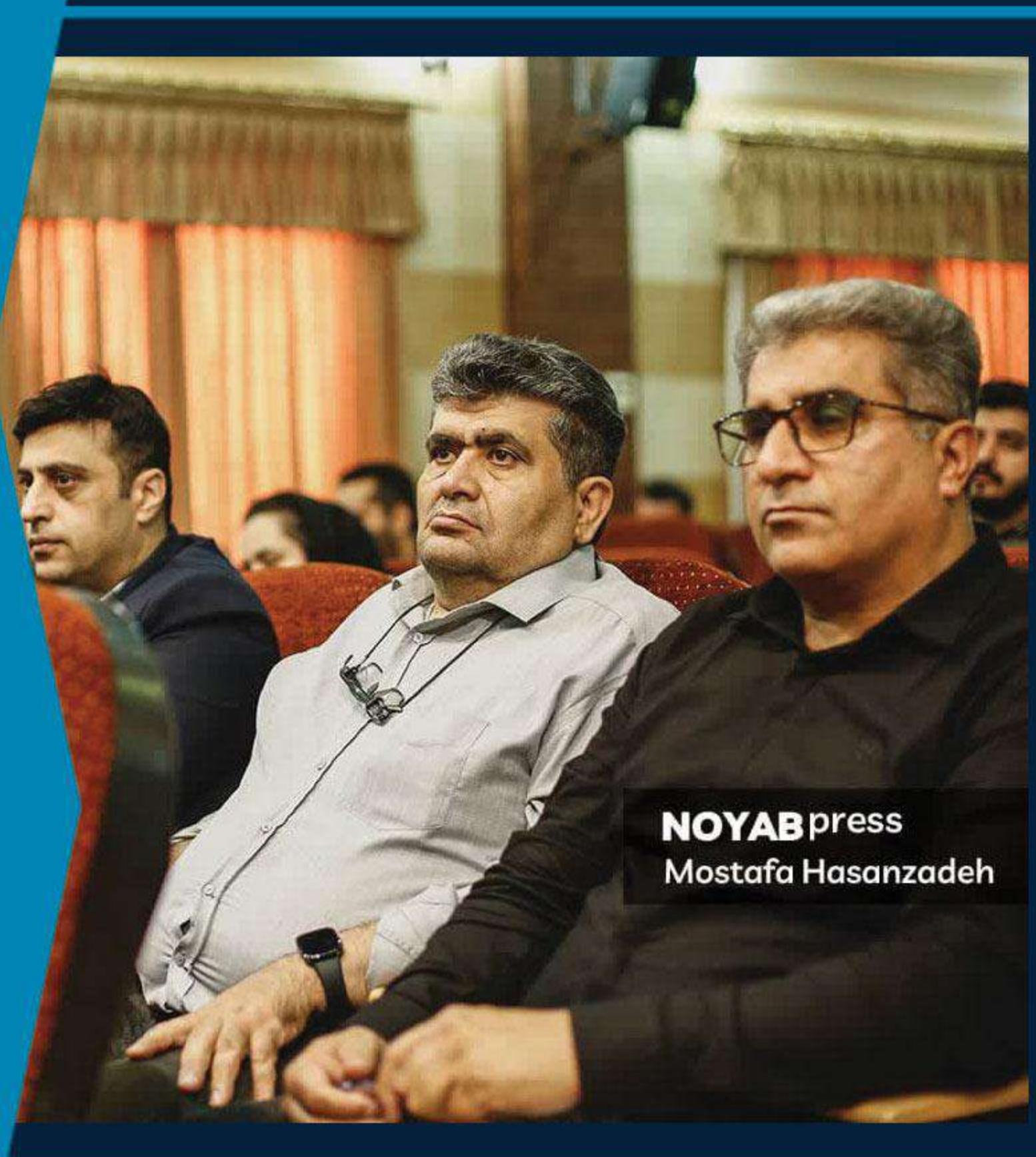
روابط عمومی باید ترویج کننده فرهنگ شفافیت باشد

گلستان - امیر حسن موسوی در کارگاه آموزشی روندهای نو در روابط عمومی (ویژه کسب و کارهای تجاری و صنعتی) که با مشارکت اتاق بازار گانی گرگان، شرکت شهرک های صنعتی استان گلستان، پارک علم و فناوری گلستان و آژانس ارتباطات تجاری و برندهای نویاب برگزار شد، اظهار کرد: روابط عمومی ها باید روایت سازمان خود را بسازند و این ساختن باید با توجه به صدایی باشد که از مخاطب می شوند. مدرس دانشگاه تهران افزود: روابط عمومی صراف و کیل مدافع سازمان نیست بلکه باید و کیل مدافع مشتری و رسانه ها هم باشد لذا بیش از اینکه صراف بیان کند باید شنونده بازخورد ها باشد و آن را به سازمان منتقل کند. وی با بیان اینکه صداقت یکی از مهارت های نرم این حوزه است، گفت: عدم پاییندی به صداقت باعث ایجاد بحران می شود و پژوهش ها نشان می دهد منافع سازمان ها بر اثر دروغگویی از بین می رود. به گفته وی، روابط عمومی سازمان ها در سطح دنیا به سمت انتشار شفاف داده ها پیش می روند زیرا تکنولوژی به ما اجازه پنهان کاری نمی دهد. مدیر سابق ارتباطات تجاری در دیجی کالا گفت: در برخی تعریف ها از روابط عمومی با تعبیر وجدان اخلاقی سازمان ها یاد می شود.



جذب کردن داده ها برای مخاطب
 وی ادامه داد: قصه گویی با داده ها موضوعی است که در روابط عمومی بسیار مهم است و به این واسطه می توان دیتاهارا به نحوی برای مخاطب جذب کرد تا در بین هزاران محتوا برتر بود و به چشم آمد. مدرس دانشگاه تهران تصريح کرد: روابط عمومی باید به مشتریان و رسانه ها گزارش کار دهد و با داده های که در اختیار دارد شفافیت ایجاد کند که این در قالب یک مسئولیت اجتماعی انجام می شود. وی بیان کرد: سازمانی که پرسنل زیادی دارد علاوه بر مشتریان و رسانه ها، پرسنل هم بخشی از مخاطبان آن سازمان هستند که روابط عمومی نحوه تعامل با آنها را نیز باید مورد توجه قرار دهد و شنونده آنها باشد. موسوی تاکید کرد: مهمترین تفاوت روابط عمومی و بازار یابی این است که در بازار یابی هدف فروش و در روابط عمومی هدف ایجاد خوشنامی است.

شبیر دائمی



روابط عمومی راهبردی مدیریت هوشمند ارتباطات انسانی است



به گزارش روابط عمومی و اطلاع رسانی وزارت جهاد کشاورزی، از روابط عمومی سازمان جهاد کشاورزی خراسان رضوی تقدیر شد. فاطمه زارعان مشاور وزیر رئیس مرکز اطلاع رسانی وزارت جهاد کشاورزی از روابط عمومی سازمان جهاد کشاورزی استان خراسان رضوی به عنوان «روابط عمومی کارآمد» تقدیر کرد. بنابراین گزارش سازمان جهاد کشاورزی استان براساس شاخص های:

- برگزاری و حضور در نمایشگاه ها، جشنواره ها و دیگر رویدادها
- تولید محتوای چند رسانه ای - پیوست نگاری ارتباطی - رسانه ای - حضور در رسانه های نوین برگزیده شده است.

نشریه‌ی راهبرد با توجه به کسب این مقام از سوی سازمان جهاد کشاورزی استان با آقای دکتر علی رضا مشکانی مشاور رئیس سازمان و مدیر روابط عمومی، مصاحبه‌ای انجام داده که در زیر آمده است.

روابط عمومی سازمان جهاد کشاورزی خراسان رضوی به عنوان "روابط عمومی کارآمد و برتر" وزارت جهاد کشاورزی ارزیابی گردید.

در ادامه مصاحبه‌ای که توسط نشریه‌ی راهبرد با جناب آقای دکتر علیرضا مشکانی مشاور رئیس سازمان و مدیر روابط عمومی سازمان جهاد کشاورزی استان خراسان رضوی انجام شده است، رامی خوانید.



**۳- نقش حضور در نمایشگاهها و جشنواره‌ها در ارتقاء جایگاه جهاد کشاورزی چگونه بوده است؟
چه دستاوردهایی از این حضورها داشته‌اید؟**

جهاد کشاورزی استان خراسان رضوی در طول سال در نمایشگاه‌های بین‌المللی / املی و استانی در حوزه‌های تخصصی کشاورزی حضور داشته است. که این نمایشگاه‌های تخصصی کشاورزی نقش بسزایی در تبادلات فنی و بازارگانی، رونق و توسعه‌ی کشاورزی و هم‌افزایی بین بخش‌های مختلف این حوزه داشته است.

از طرف دیگر این نمایشگاه‌ها فرصتی را برای کشاورزان، تولیدکنندگان، و متخصصان کشاورزی فراهم آورده اند تا با آخرین دستاوردها، فناوری‌ها، و روش‌های نوین کشاورزی آشنا شده و دانش خود را با یکدیگر به اشتراک بگذارند.

حضور شرکت‌ها و فعالان اقتصادی در این نمایشگاه‌ها زمینه ساز ایجاد فرصت‌های جدید برای سرمایه‌گذاری در بخش کشاورزی و توسعه‌ی روابط بین‌الملل شده است.

۴- تولید محتواهای چندرهسانه‌ای یکی از عوامل کلیدی در موفقیت شما بوده است. می‌توانید درباره‌ی راهبردهای تولید محتوا و تأثیر آن بر مخاطبان توضیح دهید؟

روابط عمومی راهبردی مدیریت هوشمند ارتباطات انسانی است. ابزارهای هوشمند به تنها‌ی کارساز نیست و روابط عمومی هوشمند مدیر ارتباطی هوشمند می‌طلبد.

اغراق نیست اگر بگوییم روابط عمومی با محتوازnde است. تولید محتواهای چندرهسانه‌ای به صورت هدف مندانه و برنامه‌ریزی شده برای برقراری ارتباط با مخاطب و ایجاد تصویری مثبت از فعالیت‌های سازمان برای جامعه‌ی هدف نقش بسزایی دارد.



لطفاً خودتون رو معرفی کنید

اینجانب علیرضا مشکانی مشاور رئیس سازمان و مدیر روابط عمومی سازمان جهاد کشاورزی استان خراسان رضوی

۱- می‌توانید کمی درباره‌ی تجربه‌ی خود در حوزه‌ی روابط عمومی و چگونگی ورودتان به این عرصه صحبت کنید؟

سال‌های متمادی در سازمان‌های مختلف و جامع علمی مثل دانشگاه، آموزش و پرورش، حج و زیارت به عنوان کارشناس و جانشین مدیریت و مدیر روابط عمومی مشغول فعالیت هستم.

**۲- شما به عنوان روابط عمومی کارآمد و تشکیلاتی وزارت جهاد کشاورزی انتخاب شده‌اید.
چه معیارهایی برای موفقیت در این حوزه مهم‌ترند؟**

روابط عمومی کارآمد می‌باشد توانایی حل مسائل و مشکلات ارتباطی سازمان را داشته و پیوند دهنده‌ی مدیران عالی با سایر کارکنان و ذی نفعان بخش کشاورزی باشد.

روابط عمومی کارآمد می‌باشد:
مشارکت آفرین / تفاهem آفرین / بینش آفرین /
امید آفرین / شفافیت آفرین / فکر آفرین /
رضایت آفرین باشد.



۵-پیوست نگاری ارتباطی-رسانه‌ای چه نقشی در بهبود ارتباطات داخلی و خارجی جهاد کشاورزی داشته است؟

با عنایت به تاکیدات مقام معظم رهبری در زمینه‌ی جهاد تبیین، داشتن یک برنامه‌ی جامع راهبردی همراه با پیوست نگاری ارتباطی نقش کلیدی در موفقیت و توسعه‌ی فعالیت‌های سازمان دارد.

دنیای امروز دنیای رسانه‌است و روابط عمومی در ایجاد انگیزه برای مجموعه‌ی وزارت جهاد کشاورزی نقش مهمی دارد.

نشان دادن دانش و دستاوردها‌ی محققین کشورمان بهز صورت برنامه ریزی شده همراه با پیوست رسانه‌ای جهت ارتباط با کشورهای دوست و همسایه نقش بسزایی دارد. از این رو رسانه‌ی تواند کمک بسزایی در این ارتباط دوسویه و بهبود ارتباطات داخلی و خارجی داشته باشد.

۶-با توجه به پیشرفت فناوری، چگونه از رسانه‌های نوین برای ارتقاء ارتباطات و اطلاع‌رسانی استفاده کرده‌اید؟

تغییر در نوع نگرش سازمان نسبت به ارتباط با مخاطب و استفاده از رسانه‌های نوین مهم ترین توفیقات روابط عمومی سازمان جهاد کشاورزی استان خراسان رضوی بوده است.

در روابط عمومی توانسته ایم با استفاده از رسانه‌های نوین نسبت به چرخش از ارتباطات یک سویه و سازمان محور به سمت برقراری ارتباط متقارن و مخاطب محور حرکت کنیم. باید پذیرفت که دوران استفاده از تریبون‌های یک طرفه به سمت مخاطب سپری شده است.

استفاده از رسانه‌های نوین برای ارتباط دوسویه، بهره‌گیری از نظرات جامعه‌ی هدف و فعالیت‌های ترویجی و مدیریت بحران و اطلاع‌رسانی در ارتقای ارتباط با جامعه‌ی هدف نقش بسزایی داشته است.





۹- به نظر شما آینده‌ی روابط عمومی در بخش کشاورزی چگونه خواهد بود و چه تغییراتی را پیش‌بینی می‌کنید؟

شاید مهم ترین تغییرات در روابط عمومی بخش کشاورزی در آینده به کارگیری فناوری های نوین در ساختار رسانه ای و بویژه هوش مصنوعی باشد. با پیشرفت فناوری در زمینه‌ی رسانه‌ی ارتباطات برون سازمانی بویژه با مخاطبان اصلی بخش کشاورزی که کشاورزان و دامداران هستند بیشتر و پررنگتر خواهد شد.

۱۰- چه توصیه‌هایی برای افرادی که در حوزه‌ی روابط عمومی فعالیت می‌کنند دارید تا بتوانند موفق‌تر عمل کنند؟

مجهز بودن به دانش روز و ابزارهای نوین رسانه به خصوص هوش مصنوعی و شناخت افکار عمومی و بهره‌گیری از مهارت های کلامی، نقش بسزایی در موفقیت افراد شاغل در حوزه‌ی روابط عمومی دارد.

همچنین دارا بودن اعتماد به نفس بالا و قدرت تصمیم‌گیری منطقی در بحران، قدرت تجزیه و تحلیل و حل مساله از ویژگی هایی است که می تواند عامل موفقیت افراد شاغل در این حوزه باشد.

گرداوری اطلاعات برای کتاب حجیم و پربار "راهنمای ارتباطات" به دست مردی صبور و آرام صورت پذیرفت که برای نخستین بار در کشور به چاپ رسید و گنجینه‌ای از منابع ارزشی و مهم حوزه‌ی روابط عمومی و ارتباطات را شکل بخشید و میراثی برای آیندگان بر جای گذاشته شد.

مؤسس نخستین کتابخانه و فروشگاه کتاب در حوزه‌ی ارتباطات و روابط عمومی ایران، مدیر دبیرخانه‌ی مجمع مدیران کل روابط عمومی ایران بود، و از پیشکسوتان این عرصه محسوب می‌شد. همچنین از اعضای موسس فصلنامه‌ی تخصصی "هنر هشتم" در دهه‌ی هفتاد بودو به عنوان کارشناس ارتباطات در دفتر تبلیغات و اطلاع‌رسانی معاونت مطبوعاتی وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی فعالیت می‌کرد. او همچنین یکی از اعضای فعال جامعه‌ی روابط عمومی و ارتباطات ایران به شمار می‌رود.

بالبند همیشگی‌اش، با پیگیری‌های تمام ناشدنی اش، با مرام و مسلکی که در رفتار و اخلاق داشت، بانهایت سخاوت و با دستی تنگ امادلی به وسعت دریا، سمبول و نمادی از روابط عمومی ایرانی بود.

کاش تا قبل از رفتنش، بزرگ‌دادشتی، یادبودی، تجلیلی در خور می‌شد از او و اینک و در ماه صفر خانواده‌ی بزرگ روابط عمومی کشور عاشقی در حوزه‌ی روابط عمومی و کسی که در هر محفل و مجلسی که به نام روابط عمومی برگزار می‌شد، همیشه پای کاربود و خالصانه آن چه را که داشت در طبق اخلاص ارایه می‌داد این چهره‌ی همیشه خندان روی در نقاب خاک کشیده و به دیار باقی شتافته است، بجاست تایران و همکاران و اهالی روابط عمومی کشور، سوته دلانه و باقلبی اندوهگین در مجلس یادبودش حضور به هم رسانند و بدین وسیله روح این عزیز سفر کرده و آن مرد مهربان عرصه‌ی ارتباطات را شاد کنند. باشد تادیگریار حلقه‌ی یاران و دوستداران روابط عمومی و آنان که در این عرصه کوشیده و زندگی کرده و می‌کنند گردهم آیند.

روحش شاد و قرین رحمت الهی باد

موسی‌الرضاشبرنگی

۹ کافه ارتباطات راسبرد

بهرنگ روابط عمومی ایران آسمانی شد



حسین بهرنگی پیشکسوت عرصه‌ی ارتباطات و چهره‌ی نام‌آشنای خانواده‌ی بزرگ روابط عمومی‌های کشور، شامگاه دهم شهریور ۱۴۰۳ به وصال معبد شتافت و آسمانی شد.

به گزارش شارا، بهرنگی سالیان زیادی در اداره‌ی کل تبلیغات معاونت مطبوعاتی و اطلاع‌رسانی وزارت فرهنگ و ارشاد، خدمات بیشائبه و خالصانه‌ای را برای جامعه‌ی روابط عمومی کشور بر عهده گرفته بود و در پشت صحنه‌ی بسیاری از رویدادهایی همچون مجمع روابط عمومی‌های وزارت‌خانه‌ها و سازمان‌ها در دهه‌ی هفتاد، جشنواره‌های ملی روابط عمومی، انتشار و توزیع فصلنامه‌ی تخصصی هنرهشتم، نمایشگاه مطبوعات و نمایشگاه صنعت تبلیغات، یاری رسان بود و مردانه در بسیاری از رویدادهای دیگر حوزه‌ی روابط عمومی عاشقانه در میدان بود.

چه بسیار دانشجویانی را حمایت و هدایت کرد. با در اختیار گذاشتن مجموعه کتاب‌های ارزشده‌ای که در هیچ کجا یافت نمی‌شد و او آنها را داشت. هر منبعی که جست و جو کننده‌ای به دنبالش بود.

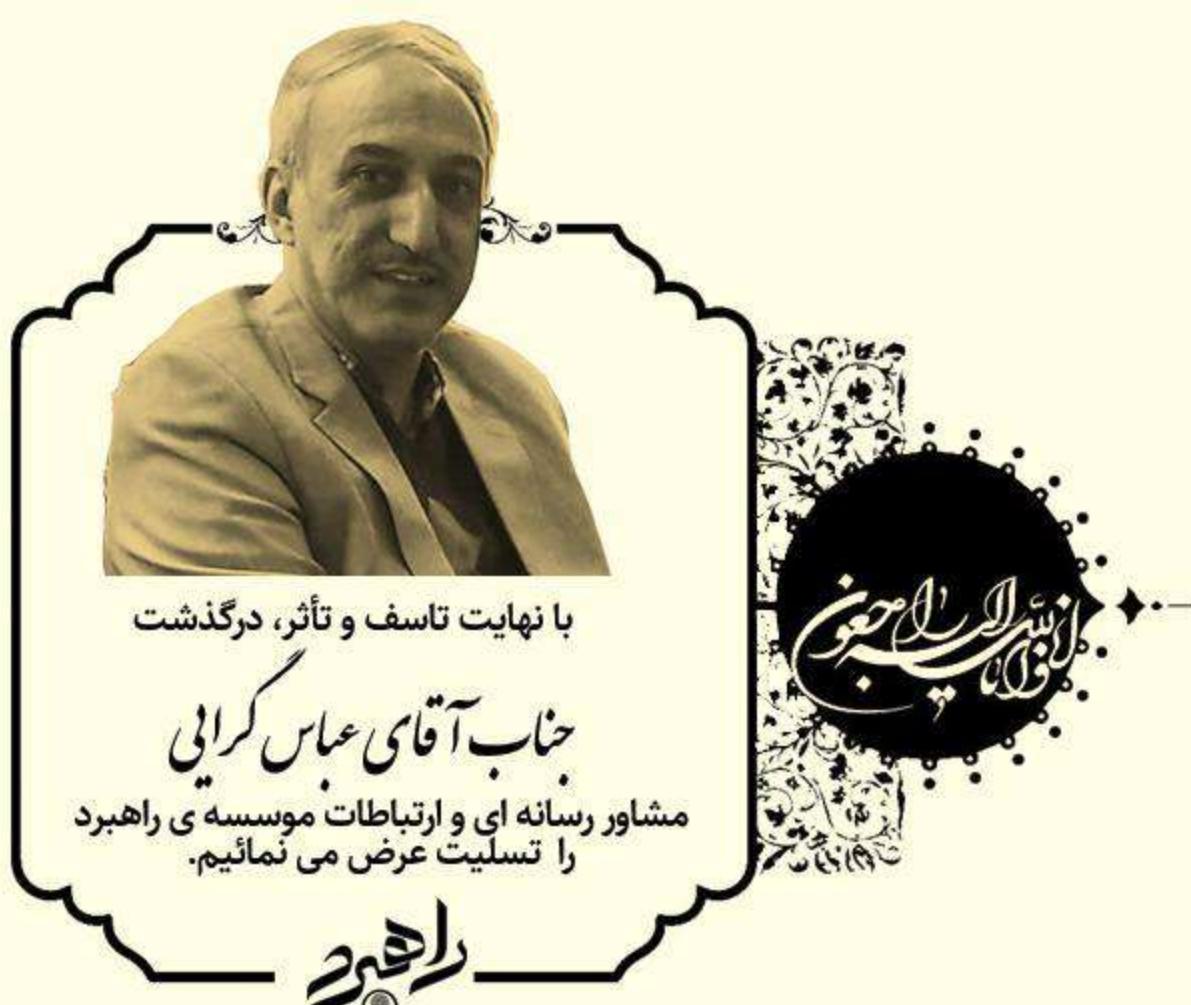
باور و دهش مخصوصی به مناسبات این جهانی، زندگی انسان ها زیر و رو خواهد شد!

در چنین اوضاعی انسان ها دیگر نیاز به صحبت کردن یا نوشتن یا خواندن برای تبادل اطلاعات نخواهند داشت و بوسیله هوش مصنوعی در هر کجای دنیا که هستند تبادل اطلاعات می کنند. در آینده نزدیک خیلی از کارهایی که در حال حاضر رواج دارند از بین خواهند رفت و در نوع انسان یک فراگشت ایجاد خواهد شد، نه از نوع ژنتیکی آن بلکه بمراتب فراتر خواهد بود که انسان حاضر به یک انسان دیگر تبدیل خواهد شد. در اثر این تحول عظیم انسان های نسل آینده به نسل ما همانند انسان های نخستین که میلیون ها سال با علم و زندگی فاصله دارند نگاه می کنند انسان ها در حال وارد شدن به یک تمدن جدید و بزرگ و وسیع هستند که در این تمدن خیلی از چیزهایی که مادر حال حاضر داریم از بین خواهند رفت.

در آینده ای نزدیک چیزی به نام زبان یا خط دیده نمی شود و شیوه تبادل اطلاعات بین انسان ها تغییر می کند. دین و مذهب معنی و مفهومی برای انسان ها در تمدن آینده ندارند، و شیوه عبادت خدا یا تعبد به یک دین و مذهب به کلی تغییر می کند یا از بین می روید روابط عاطفی و احساسات و معاشرت های بین افراد دچار تحولی عظیم خواهند شد و شیوه زاد و ولد کردن انسان ها تغییر خواهد کرد.

شاید با این تحول شگرف انسان خیلی سریع از کره زمین به کرات دیگر که خیلی وسیع و پر نعمت هستند مهاجرت می کند که زمین در آینده ای نه چندان دور به یک مخربه بی غیر قابل سکونت تبدیل خواهد شد

غلامحسین غفاری (مدرس دانشگاه)



در ماههای گذشته در جهان، خبری به گوش جهانیان رسید مبنی بر این که شرکت ایلان ماسک آمریکایی مجوز جاسازی تراشه ای به اندازه کمتر از یک میلیمتر در مغز انسان گرفته است.

این تراشه هوش مصنوعی است که بر چند حیوان از جمله میمون و خرس آزمایش شده است که میمون توانسته است بزبان انگلیسی دهها بلکه صدها صفحه تایپ کند و در نوشه هایی که تایپ کرده است. اطلاعات موجود در این تراشه بازیابی و تحلیل کرده و در طی آن از احساسات خود جملاتی همانند اینکه «گرسنه هستم» و «به آب و غذا نیاز دارم» یا موارد مشابه آن به مخاطبین خود ابراز نموده است یا خرس بدون اینکه قبله در ورزش تنفس تحت مراقبت یک انسان آموزش دیده باشد توانسته است این بازی را بناهواحسن انجام دهد.

این تراشه در مغز یک معلول نخاعی جاسازی کردن که بوسیله ایجاد پل ارتباطی بین اعصاب نخاع توانست سلامتی خود را باز یابد و از رختخواب بلند شود و راه برودا!

یا با کمک جاسازی این تراشه یک ناینای مادرزاد توانسته است که بینایی خود را باز یابد و با چشم خود اطرافش را ببیند.

به احتمال زیاد در مدت بسیار کم که شاید از شش ماه تا یک سال طول نکشد این تراشه بدست تمام انسان ها با قیمت مناسب که از گوشی موبایل کمتر باشد قرار بگیرد که در تمام زندگی انسان ها وارد می شود و انسان ها در زندگی شاهد یک تحول و فرگشت شگرف و بسیار مهم خواهند شد. تحولی که آنها را از انسان های ماقبل از ظهور این پدیده میلیون ها بلکه میلیاردها سال در حد بینها یافت بجلو می برد در اثر این پدیده محیر العقول در آینده بسیار نزدیک نسل گوشی موبایل و کامپیوتراز بین می روید و پزشکی در بیشتر رشته های خود طوری به جلو خواهد رفت که برای انسان امروزی قابل تصور نیست، مدارس و دانشگاهها و مراکز آموزشی بی معنی می شوند و اگر بطور کلی برچیده نشوند خیلی کوچک و محدود خواهند شد زیرا بای جاسازی یک تراشه در مغز یک انسان در عرض چند صدم ثانیه می تواند با هر زبانی که دلش بخواهد صحبت کند یا در عرض مدت زمان کمتر از یک ثانیه معادله های پیچیده ریاضی و مسائل علمی که نیاز به ماهها و سال ها فکر کردن دارند حل کند چنین انسانی نیاز به رفتن به پزشک یا وکیل و غیر و ندارد و در هر علمی که بخواهد می تواند نظر بدهد و تحلیل های بسیار دقیق و مصون از خطای یافته های علمی می دهد.

نظرات و دیدگاه های اساتید روابط عمومی



دکتر مریم سلیمی
پژوهشگر ارتباطات و
عضو شورای سیاستگذاری نشریه‌ی راهبرد



دکتر حمید صبری
صاحب دایره المعارف روابط عمومی ایران و
عضو شورای سیاستگذاری نشریه‌ی راهبرد

با سلام و احترام

به نظر بندۀ اگر در شماره‌های آتی نشریه‌ی راهبرد موضوعات به سمت تحلیل و آینده پژوهی نزدیک بشوند بهتر باشد. وقتی موضوع و محور مشخص باشد بهتر است با همین تاکید نشریه منتشر شده و از بحث‌های عمومی تا حد امکان پرهیز شود.

یا حداقل از قبل دغدغه‌ها شناسایی و محور‌ها در همان فیلد باشد. به طور مثال اگر اکنون دل نگرانی و نقدها به تغییرات مسؤولان روابط عمومی و ارزیابی و انتصاف آنهاست، محور همان باشد و برای مسؤولان مربوط نیز همان شماره با راهکار.... ارسال شود.

اگر سیاست، فراویدادی است موضوعات تخصصی پیگیری شوند.
اگر نگاه نشریه تخصصی است با همان نگاه جلو رو.

اگر عمومی است که خیلی نباید دغدغه موضوع داشت.
راه سومی که هست، نشریه دریاسخ به نیازها، تخصصی، عمومی، دانشجویی بخش بندی شود. بخش تخصصی، محور و موضوع داشته باشد. بخش عمومی آزاد و با رویدار محور باشد. بخش دانشجویی کلیه‌ی یافته‌های دانشجویان که به نمره آنها نیز کمک خواهد کرد البته تا سطح کارشناسی ارشد به پایین دیده شود. چون دکترا داستان‌های خودش را دارد. خواهش دیگری هم داشتم و آن این که دریکایک محورها از روز نخست تاکنون نشریه اشتراک گذاری شود و موضوعات تکراری تاحدامکان استفاده نشود.

با سمه تعالی

با سلام و تبریک حلول ربیع الاول به حضور برادر فرزانه‌ام جناب آقای باقری عزیز مدیریت محترم مجله‌ی علمی، تخصصی روابط عمومی راهبرد آرزوی بهروزی و سلامتی برای شما و همراهانتان دارم
عنوانی و موضوعات پیشنهادی ام جهت انتشار در شماره‌های آتی نشریه‌ی راهبرد حضورتان تقدیم می‌دارم.

الف - خدا را شکر تا این شماره حرکت علمی شما موقفيت آميز بوده و برای حقير قابل استفاده بوده است.

ب- دنبای رسانگری و عرصه‌ی رسانه‌ها امروز به سوی محورهای تخصصی و فوق تخصصی من روید و با لحظات کردن میل، مصلحت و نیاز مخاطبان می‌باشد مقاالت و محتواها

معماری و مهندسی شوند. البته این اصل برای فرهنگ و بوم ایرانی ما تجویز می‌شود .

ج- توصیه می‌کنم تولید محتواها به سمت روابط عمومی دانش بنیان که مبتنی بر فناورانه و دانش محور باشد برود.

د- تمامی حرکت‌های علمی روابط عمومی ما می‌باشد براساس تفکر و ایده‌ی بومی سازی و نگاه بوم و ارزش‌های ایران باشدو مقاالت و عنوانین آنها به این اصل مهم توجه داشته باشند.

ه- هوش مصنوعی واقعیتی است که حال و آینده‌ی روابط عمومی‌ها در چنبره‌ی خود

خواهد گرفت لذا حرکت در این سو ضرورت اساسی است.

و- ما امروز به روابط عمومی تحول گرا و تغییر پذیر نیاز داریم لذا محتواها و مقاالت در این

مسیر قرار گیرند.
ز- آینده‌ی هوش مصنوعی مملو از چالش‌ها خواهد بود. در حوزه‌ی روابط عمومی‌ها ترسیم و تدوین منشور اخلاقی در عرصه‌ی هوش مصنوعی از ضرورت هاست.

دیدارهای راهبردی!



دیدار با دکتر آرین منش مدیر موسسه‌ی آموزش عالی آرمان رضوی



میزبانی از دکتر هادی زمانی
محقق، نویسنده و رئیس دپارتمان ارتباطات و اطلاعات اصفهان



دیدار و جلسه با زهرا شابیق
مدیر تبلیغات و برندهای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان خراسان رضوی



مشاور عالی دبیرکل کمیسیون جوانان خانه سمت و مدیر روابط عمومی میل دقت
دیدار با مهندس سید علی دبیری

گردآورنده: شیرین مکرم دری





جوادی یگانه، رئیس جدید مرکز ارتباطات مردمی نهاد ریاست جمهوری

معاون اجرایی و سرپرست نهاد ریاست جمهوری طی حکمی دکتر محمدرضا جوادی یگانه را به سمت «مشاور اجتماعی و رئیس مرکز ارتباطات مردمی نهاد ریاست جمهوری» منصوب کرد.

محمد رضا جوادی یگانه متولد سال ۱۳۴۸ در تهران و دارای مدرک دکترای جامعه شناسی از دانشگاه تربیت مدرس است. وی در حال حاضر با مرتبه‌ی علمی استاد تمام در گروه جامعه‌شناسی دانشگاه تهران مشغول به تدریس است.

مدیر کلی تحقیق و توسعه‌ی رادیو، ریاست پژوهشگاه فرهنگ و هنر و ارتباطات وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی، ریاست مرکز مطالعات و برنامه ریزی شهر تهران و معاونت شهرداری تهران در امور اجتماعی و فرهنگی از جمله مسئولیت‌های پیشین وی است.

www.shara.ir منبع: سایت شارا

ماهnamه‌ی تخصصی روابط عمومی و ارتباطات راهبرد، انتصابات جدید مدیران روابط عمومی را تبریک عرض می‌نماید.



انتصاب رئیس مرکز اطلاع رسانی، روابط عمومی و امور بینالملل وزارت راه و شهرسازی



♦ فرزانه صادق وزیر راه و شهرسازی در حکمی «نسرین وزیری» را به عنوان رئیس مرکز اطلاع رسانی، روابط عمومی و امور بینالملل این وزارتخانه منصوب کرد.

نسرین وزیری، متولد ۷ تیر ۱۳۶۰ در تهران، روزنامه‌نگار و فعال حوزه‌ی رسانه و روابط عمومی است. او پیش از این به عنوان مدیر گروه سیاسی خبربرخط «فعالیت می‌کرد و دانشجوی دکترای ارتباطات از دانشگاه علامه‌ی طباطبائی است. وزیری با رسانه‌های معتبر ایرانی مانند ایسنا، ایلنا، روزنامه‌ی اعتماد ملی، شرق، تهران امروز، همشهری، جام جم، اعتماد و خبرآنلاین همکاری داشته است.

در دوران ریاست جمهوری حسن روحانی، وزیری به عنوان مدیر سیاسی روزنامه‌ی ایران منصوب شد. در ادامه، در تابستان ۱۳۹۷، به عنوان مدیر کل دفتر ریاست، روابط عمومی و همکاری‌های بینالملل سازمان نقشه‌برداری کشوری و همچنین رئیس مرکز اطلاع‌رسانی، روابط عمومی و امور بینالملل سازمان برنامه و بودجه کشور فعالیت خود را ادامه داد.



حبيب عباسی، مدیرکل روابط عمومی دفتر ریاست جمهوری شد

دکتر محسن حاجی‌میرزایی، رئیس دفتر ریاست جمهوری با صدور حکمی، حبيب عباسی را به عنوان مدیرکل روابط عمومی دفتر ریاست جمهوری منصوب کرد.

دکتر حاجی‌میرزایی در این حکم از مدیرکل روابط عمومی جدید دفتر ریاست جمهوری خواسته تا «اهتمام به اهداف و آرمان‌های اصیل انقلاب اسلامی، حرکت در مسیر تحقیق چشم‌انداز، سیاست‌های کلی نظام و ابلاغی از سوی مقام معظم رهبری و وفاداری به منشور اخلاقی دولت به منظور خدمت هرچه بیشتر به مردم عزیز ایران» را مدنظر قرار دهد.

حبيب عباسی سابقهٔ فعالیت در خبرگزاری ایسنا و مدیریت مجموعه رسانه‌ای شفقنا را در کارنامه دارد.

منبع: @PadDolat

ماهnamه‌ی تخصصی روابط عمومی و ارتباطات راهبرد، انتصابات جدید مدیران روابط عمومی را تبریک عرض می‌نماید.



انتصاب علی قنبرزاده به عنوان سرپرست دفتر روابط عمومی راهآهن جمهوری اسلامی ایران



♦ دکتر جبار علی ذاکری، مدیر عامل جدید راه آهن جمهوری اسلامی ایران، در نخستین حکم انتصابی خود، پایان مأموریت جلال مختاری را اعلام و علی قنبرزاده را به عنوان سرپرست دفتر روابط عمومی راه آهن منصوب کرد.

در متن حکم دکتر ذاکری به قنبرزاده آمده است:

«باتکال به خداوند متعال و نظر به تعهد، تخصص و تجربیات ارزشمند شما، به موجب این ابلاغ و با حفظ پست سازمانی، به عنوان سرپرست دفتر روابط عمومی راه آهن جمهوری اسلامی ایران منصوب می شوید. امید است با استعانت از خداوند و با همکاری صمیمانه با دیگر بخش‌ها، در تحقق اهداف و راهبردهای شرکت راه آهن جمهوری اسلامی ایران موفق باشید. از خداوند متعال برای شما توفیقات روزافزون مسئلت دارم.»

علی قنبرزاده، پیش از این معاون دفتر روابط عمومی راه آهن بود و اکنون با حفظ سمت به عنوان سرپرست این دفتر منصوب شد.

انتصاب

انتصاب معاون ارتباطات و اطلاع رسانی دفتر رئیس جمهور

▪ سید مهدی طباطبایی در حکمی به معاون ارتباطات و اطلاع رسانی دفتر رئیس جمهور انتخاب شد.
گفتنی است سید مهدی طباطبایی، صاحب امتیاز، مدیر مسئول و سردبیر ماهنامه‌ی نسیم بیداری و روزنامه ارمغان بیداری است.

انتصاب مدیر روابط عمومی شرکت ملی صنایع مس ایران

▪ با حکم حسین مدرس خیابانی مدیر عامل شرکت ملی صنایع مس ایران، سیاوش عبدی، به عنوان مشاور، مدیر حوزه‌ی مدیر عامل و مدیر روابط عمومی شرکت ملی صنایع مس ایران، منصوب شد.
به گزارش مس پرس، «سیاوش عبدی» دارای سوابقی همچون مدیر کل حوزه‌ی استاندار سیستان و بلوچستان، مدیر حوزه‌ی مدیر عامل شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه‌ی ملی، مدیر حوزه‌ی مدیر عامل شرکت سرمایه‌گذاری امید و همچنین مسؤول دفتر وزیر صنعت، معدن و تجارت بوده است.

www.shara.ir منبع: سایت شارا

▪ ماهنامه‌ی تخصصی روابط عمومی و ارتباطات راهبرد، انتصابات جدید مدیران روابط عمومی را تبریک عرض می‌نماید.



ابراهیم مولایی دبیر اجرایی بیست و یکمین کنفرانس بین‌المللی روابط عمومی ایران شد



به گزارش شبکه‌ی اطلاع‌رسانی روابط عمومی ایران (شارا) || ابراهیم مولایی طی حکمی از سوی مهدی باقریان، دبیرکل کنفرانس بین‌المللی روابط عمومی ایران، به عنوان دبیر اجرایی بیست و یکمین کنفرانس بین‌المللی روابط عمومی ایران و چهارمین جشنواره‌ی مردمداری منصوب شد. مولایی که دارای بیش از ۱۸ سال سابقه‌ی فعالیت در حوزه‌ی روابط عمومی است، پیش‌تر دبیری بیستمین کنفرانس بین‌المللی روابط عمومی ایران، سومین جشنواره‌ی مردمداری و نخستین جشنواره‌ی "هنر هشتم" را بر عهده داشته است.

بیست و یکمین کنفرانس بین‌المللی روابط عمومی ایران با محوریت "شخصی سازی در روابط عمومی و ارتباطات دیجیتال" در زمستان ۱۴۰۳ در تهران برگزار خواهد شد. این رویداد، فرصتی برای گرد همایی متخصصان، پژوهشگران و فعالان حوزه‌ی روابط عمومی از سراسر کشور است تا دستاوردها و تجربیات خود را به اشتراک بگذارند. ناگفته نمایند هم زمان با این کنفرانس، چهارمین جشنواره‌ی مردم داری ایران نیز برگزار خواهد شد که به تجلیل از فعالیت‌های برتر مردمی در حوزه‌ی روابط عمومی می‌پردازد.

این رویدادها توسط موسسه‌ی کارگزار روابط عمومی (KPRI)، انجمن روابط عمومی ایران (IRPRRS)، انجمن متخصصان روابط عمومی (IAPRS) و انجمن جهانی کارگزاران مسلمان روابط عمومی (IMPRPA) برگزار خواه شد.

مدیریت ارتباطات

نامه‌نگاری امیرعباس و روابط عمومی شماره ۱۷۲ شماره ۱۴۰۰، پیاپی ۱۷



آزادی بیان از تهدید آزادی بیان به
سردبیری علی ورامینی در پروندهای ویژه با عنوان
«قهرمان مجرم» ضمن پرداختن به زندگی و زمانه‌ی
پاول دورف» و تاسیس تلگرام کوشش شده است به
پرسشی فلسفی و حتا اخلاقی در مورد آزادی بیان پاسخ
داده شود.

شماره‌ی صدوهفتادو دوم ماهnamه‌ی «مدیریت ارتباطات» منتشر شد

از تهدید دارکوب تا تهدید آزادی بیان در شماره‌ی صدوهفتادو دوم ماهnamه‌ی «مدیریت ارتباطات» به مدیرمسئولی امیرعباس تقی‌پور و سردبیری علی ورامینی در پروندهای ویژه با عنوان «قهرمان مجرم» ضمن پرداختن به زندگی و زمانه‌ی «پاول دورف» و تاسیس تلگرام کوشش شده است به پرسشی فلسفی و حتا اخلاقی در مورد آزادی بیان پاسخ داده شود.

آزادی بیان در محاک؟

در پی انتشار خبر دستگیری «پاول دورف» توسط دولت فرانسه، ارزهای دیجیتال مرتبط با تلگرام افت ارزش زیادی را تجربه کردند و عده‌ی بسیاری هم نگران امنیت داده‌های خود در این برنامه شدند اما مساله فراتر از اینهاست. مابا این پرسش مواجهیم که آیا دستگیری «دورف» مخالف آزادی بیان است و همان‌طور که عده‌ای می‌گویند، استدلال قضات فرانسوی باطل؟ زیرا بر این اساس شرکت تویوتا هم باید پاسخگوی استفاده‌ی داعش از خودروهایش باشد یا تلگرام بستری مناسب برای انتشار محتوا با حداقل محدودیت و نظارت فراهم آورده است؟ برای پاسخ به این پرسش پروندهای گردآوری شده است که از جمله شامل گزارشی از نشستی با محوریت «وظیفه‌ی سکوها، آزادی بیان و اخلاق در دنیای دیجیتال» برگزار شده در کافه کارزار است. «فرازنیشیب‌های زندگی موسس پیامرسان تلگرام»، «سویه تاریک تلگرام» و «آزمون بروکسل: اتحادیه اروپا در قبال دستگیری پاول دورف چه موضوعی اتخاذ می‌کند؟» دیگر عنوان‌ی مطالب این پرونده است.

مواجهه‌ی رسانه‌های داخلی با برجام

از تیرماه ۱۳۹۴ که توافق برجام میان ایران و گروه ۵+۱ به نتیجه رسید تا ۱۸ اردیبهشت ۱۳۹۷ که «دونالد ترامپ»، ریس‌جمهور وقت آمریکا اعلام کرد واشنگتن از این توافق خارج می‌شود، پژوهش‌های بسیاری پیرامون برجام به انجام رسیده‌رچند در این خصوص پژوهشی جامع از منظر علوم ارتباطات و رسانه صورت نگرفت. از این رو «پویا نعمت‌اللهی» و «محمد رضا رسولی» بر آن شدند تا پژوهشی را با هدف واکاوی برجام در کانتکست رسانه‌های داخلی صورت دهند. حاصل کار آنها در کتاب «برجام؛ هماوردی گفتمان‌های رسانه‌ای» منتشر شده است. یکی دیگر از مطالب شماره صدوهفتادو دوم ماهnamه‌ی «مدیریت ارتباطات» گفت و گو با این دو نویسنده است.

روایتی برای قضایت منصفانه

«هوس قمار آخر»؛ بازخوانی پرونده‌ی درمانی عباس کیارستمی در گفت‌و‌گو با پزشکان، نام کتابی حاصل کار اسماعیل رمضانی است. این کتاب محصول مصاحبه‌هایی با گروهی از پزشکان است که نه به صورت مستقیم که به شکلی غیرمستقیم در روند درمانی عباس کیارستمی دخیل بوده‌اند.



فراخوان بیست و یکمین کنفرانس بین المللی روابط عمومی ایران

شخصی سازی در روابط عمومی: کلید ارتباط مؤثر در دنیای دیجیتال در دنیایی که اطلاعات به سرعت در حال گسترش است، ارتباطات شخصی سازی شده به عنوان یک ابزار قدرتمند برای جلب توجه مخاطبان و ایجاد تعاملات معنی دار شناخته می شود.

بیست و یکمین کنفرانس بین المللی روابط عمومی ایران با هدف بررسی ابعاد مختلف شخصی سازی در روابط عمومی و ارایه ی راهکارهای نوین برای ایجاد ارتباطات موثر تر، در دی ماه ۱۴۰۳ برگزار خواهد شد. این کنفرانس فرصتی است برای متخصصان، پژوهشگران و دانشجویان رشته ی روابط عمومی تا آخرین دستاوردهای علمی و عملی در این حوزه را تبادل کرده و به شبکه سازی با همتایان خود پردازند.

متخصصان و پژوهشگران روابط عمومی می توانند مقالات خود را تا تاریخ ۳۰ مهر ۱۴۰۳ به دبیرخانه ی کنفرانس ارسال کنند. برای کسب اطلاعات بیشتر و ارسال مقالات، به وبسایت کنفرانس مراجعه کنید: www.kpri.ir





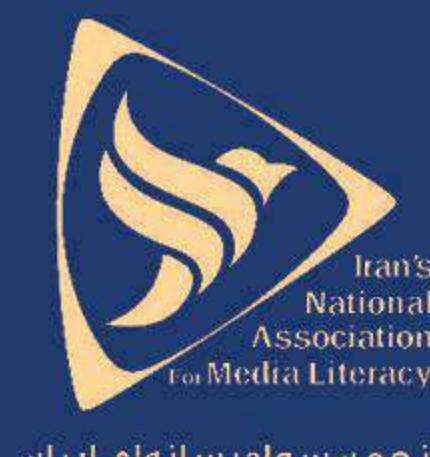
حامیان معنوی نشریه‌ی الکترونیکی راهبرد



بنیاد شهر

شارا

شبکه اطلاع‌رسانی روابط عمومی ایران



انجمن سواد رسانه‌ای ایران

ایپنا

اولین سالن حسی تحلیلی انسان سیاست

شاهروپک خبرفورد

www.shahroodpress.com



HamayeshYar

سمزیوز

پایگاه خبری

بنیاد اسلامی

مدیریار

پایگاه جامع مدیریت

تریونه فرهنگ

FARHANG
SHAHRI